IP

nals lichtenburg
Bildungs- & Tagungszentrum

Wir setzen **Trends**

Berufliche Weiterbildung

Herbst 2026 – Frühjahr 2027

Female Finance Day 2026

Do 19.11.2026
ab 15 Uhr
Lichtenburg Nals

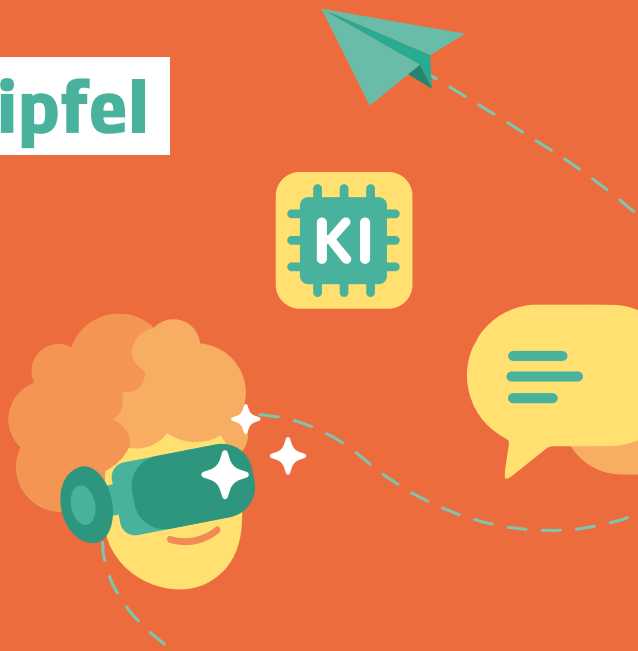
Tagung für Frauen
über Geld & Zukunft

Mit Katja Radlgruber, Bruni Pircher,
Daniela Ploner & Felix Brugger

Jetzt anmelden →

#bildungsgipfel 2027

Wir zeigen die
Zukunft des Lernens



SAVE THE DATE
→ Do 21.01.2027

Wir setzen Impulse. Für Menschen, Unternehmen und die Zukunft.

Auf dem Cover des neuen Weiterbildungsprogramms sehen Sie die Menschen, die Weiterbildung in der Lichtenburg möglich machen. Mitarbeiter:innen mit unterschiedlichen Aufgaben, Kompetenzen und Perspektiven und mit einem gemeinsamen Anspruch: Einen Ort zu schaffen, an dem Menschen sich begegnen, Neues lernen und sich weiterentwickeln können.

Genau dafür steht auch unser aktuelles Kursprogramm für berufliche Bildung. Wir greifen Themen auf, die Unternehmen und Führungskräfte heute bewegen, geben Orientierung in einer Arbeitswelt im Wandel und verbinden bewährtes Wissen mit neuen Impulsen. Leadership, Personalmanagement, Business Development, Marketing & Kommunikation, Künstliche Intelligenz, moderne Arbeitsmethoden, persönliche Kompetenzen oder Arbeitssicherheit: Unser Angebot ist vielseitig und vor allem praxisnah.

Als Bildungs- und Tagungszentrum mit langjähriger Erfahrung möchten wir Weiterbildung nicht nur organisieren, sondern wirksam gestalten. Gemeinsam mit erfahrenen Experten und Referentinnen schaffen wir Lernräume, in denen neue Perspektiven entstehen, Wissen unmittelbar anwendbar wird und Entwicklung unterstützt wird. Denn gerade in Zeiten des Wandels sind gut qualifizierte, neugierige und engagierte Menschen ein entscheidender Erfolgsfaktor für Unternehmen.

Wir laden Sie ein, unser neues Kursprogramm zu entdecken. Blättern Sie durch, lassen Sie sich inspirieren und finden Sie die Weiterbildung, die zu Ihnen, Ihren Mitarbeitenden und den nächsten Herausforderungen Ihres Unternehmens passt.

Weiterbildung ist eine Investition, die wirkt – in Menschen, in Unternehmen und in die Zukunft.

Kurt Jakomet
Direktor

→Highlights

Finde alle Seminare & Lehrgänge auf **www.lichtenburg.it**

Kommunikation
Seite 6 – 14

Marketing & Social Media
Seite 15 – 19

Personalmangement
Seite 22 – 27

Corsi in lingua italiana
Pagina 20 – 21

Leadership & Management

Seite 28 – 38

Business Development

Seite 39 – 46

Persönliche Kompetenzen

Seite 47 – 52

Innovation & KI

Seite 53 - 59

Bernhard Ahammer
Kommunikationstrainer

Fr 30.10.26 – Do 29.04.27 (10 Tage)
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Unternehmer:innen, Entscheider:innen, Verantwortliche für Kommunikation

BETRAG 2.040,98 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Power Rhetorik

Lehrgang für Kommunikation und Führung

Überzeugen – Wirken – Durchsetzen: So punkten Sie in der Wirtschaftswelt. Dabei sind Ihre rhetorischen Fähigkeiten der Schlüssel zum Erfolg. Das Erfolgsrezept begeistert: Einfache Praxistipps statt komplizierter Theorien, spannende Übungen statt trockener Vorträge, persönliches Training statt allgemeiner Grundsätze.

IHR TRAININGSPROGRAMM

Modul 1 Gesprächslenkung und Sitzungsführung

Modul 2 Kommunikation in der Konfrontation

Modul 3 Verhandlungstechniken

Modul 4 Rhetorik & Körpersprache in Kurzreden

Modul 5 Kommunikation und Persönlichkeit

Jens Korz
Business Coach und Experte für Führungskräfteentwicklung

Do 03.12. – Fr 04.12.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fach- und Führungskräfte aller Ebenen

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Wirkung und Persönlichkeit

Wie Sie wirken – bewusst, authentisch, überzeugend

Wie Sie von anderen wahrgenommen werden, entscheidet maßgeblich darüber, wie Sie ankommen, überzeugen und Vertrauen aufbauen. Erleben Sie Ihre persönliche Wirkung hautnah durch Video-Feedback zu Ihrem Auftreten in Gesprächen, Meetings und Präsentationen. In Verbindung mit dem INSIGHTS® Persönlichkeitsmodell reflektieren Sie Ihre Verhaltensmuster, erkennen Ihre Stärken und entwickeln Strategien für eine authentische, klare und überzeugende Kommunikation.

ZIELE & MEHRWERT

Bewusste Steuerung der eigenen Wirkung in unterschiedlichen Situationen. Mehr Sicherheit im Auftreten und in der Kommunikation

Percy Hoven
Moderator, Medien- und Präsentationscoach

Di 04.11. – Mi 05.11.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Unternehmer:innen, Berater:innen

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Sag, was zählt!

Führung durch klare Botschaften mit dem Top-Down-Prinzip

Die Kunst erfolgreicher Führungskommunikation besteht darin, Botschaften so zu strukturieren, dass sie verständlich, einprägsam und überzeugend wirken. Das Top-Down-Prinzip bietet dafür eine klare Systematik: vom Kern zur Begründung, von der Hauptaussage zu den Details.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie lernen komplexe Inhalte auf das Wesentliche zu reduzieren und klar zu vermitteln.

Di 02.03. - Mi 03.03.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Teams sowie Menschen mit Beratungs-, Vertriebs- oder Kundenkontakt

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Own The Room – Wirkung beginnt vor dem ersten Wort

Mit Präsenz, Stimme und Körpersprache Menschen erreichen und überzeugen

Wirkungsvolle Kommunikation entsteht durch mehr als Worte. Erfahren Sie, wie Präsenz, Stimme und Körpersprache Ihre Außenwirkung prägen. Praxisnahe Übungen und gezielte Impulse aus der professionellen Medienpraxis unterstützen Sie dabei, authentisch, souverän und überzeugend aufzutreten.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie, Ihre Wirkung bewusster zu steuern und Ihre Ausdruckskraft gezielt einzusetzen. So stärken Sie Ihre kommunikative Kompetenz nachhaltig.

Dr. Frank Hagenow
Psychologe, Business Coach,
Keynote Speaker

Mo 01.02. – Di 02.02.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fach- und Führungskräfte, Team- und Projektleitende, Interessierte

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Workshops und Meetings wirksam leiten

Strukturiert, zielführend und motivierend

Effektive Moderation ist der Schlüssel zu erfolgreichen Workshops und Meetings. In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie Gruppen strukturiert durch Prozesse führen, Beteiligung fördern und klare Ergebnisse erzielen. Sie entwickeln Ihre Moderationskompetenz praxisnah weiter und gewinnen Sicherheit im Umgang mit Gruppendynamiken und herausfordernden Situationen.

ZIELE & MEHRWERT
Sie lernen, Moderation zielgerichtet einzusetzen und Gruppenprozesse aktiv zu steuern. Sie gewinnen Sicherheit in Ihrer Rolle und steigern die Effizienz und Qualität Ihrer Meetings und Workshops.

Karin Ausserhofer
Coachin

Modul 1: Fr 05.03.2027
Modul 2: Fr 19.03.2027
Modul 3: Fr 02.04.2027
jeweils 9 - 13 Uhr

ZIELGRUPPE Berufstätige Frauen, die mehr Wirkung und Aufmerksamkeit erzielen möchten

BETRAG
204,92 € zzgl. MwSt. / Seminar
532,79 € zzgl. MwSt. / Alle 3 Seminare

Förderung möglich

Gesprächsführung - typisch Frau!

Für Frauen, die ihre Stimme stärken, souverän auftreten und Gespräche klar, wirkungsvoll und selbstbewusst führen möchten.

Kennen Sie das? Sie sagen etwas und werden überhört. Sie erklären viel und können trotzdem nicht überzeugen. Sie möchten freundlich bleiben und verlieren dabei an Durchsetzungskraft. Trainieren Sie Ihre Gesprächsführung mit Blick auf Ihre persönlichen Ziele und lernen Sie wie Stimme, Sprache, Körpersprache und Argumentation Ihre Wirkung beeinflussen.

Modul 1: Mehr Präsenz, Überzeugungskraft und Konfliktkompetenz im Gespräch

Modul 2: Die Kunst des klaren Standpunkts: Überzeugen statt rechtfertigen

Modul 3: Diplomatisch, aber bestimmt – souverän in Konflikten

Mo 01.02. – Di 02.02.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fachleute für PR und Marketing, Trainer:innen, Freiberufler:innen, Führungskräfte, Verantwortliche für Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

BETRAG 811,48 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Souverän Veranstaltungen moderieren

Basisseminar für Moderation vor Publikum mit der Gastgeber-Methode®

Sie lernen, auf jeder Bühne souverän zu moderieren – live oder virtuell. Das Seminar zeigt, wie Sie Lampenfieber abbauen, Ihre Bühnenpräsenz stärken, frei sprechen und Gäste begeistern.

INHALTE
Gastgeber-Methode®, Körpersprache, Moderationstechnik, Vorbereitung, Moderationskarten, Entspannungstechniken und Videoanalyse.

Mi 03.02. – Do 04.02.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fach- und Führungskräfte, die vor Gruppen sprechen, Projektleiter:innen, Referent:innen, Wissenschaftler:innen, Trainer:innen

REFERENTEN
Nicole Krieger, TV-Journalistin, Trainerin & Moderatorin

Dr. Frank Hagenow, Psychologe, Business Coach, Keynote Speaker

BETRAG 811,48 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Starker Auftritt, starke Wirkung

Wie Sie überzeugend auftreten, souverän sprechen und wirkungsvoll präsentieren

In diesem Praxistraining stärken Sie Präsenz, Ausstrahlung und Überzeugungskraft. Sie lernen Inhalte klar und lebendig zu präsentieren und Ihren Auftritt professionell zu gestalten. Mit Körpersprache, Stimme, Storytelling, Praxisübungen, Videoanalyse und psychologischen Einblicken steigern Sie Sicherheit und wirken souverän auf Ihr Publikum.

Stephan Pfob
Kommunikationsexperte, Smart-Work-Trainer, Autor, Philosoph, Geschäftsführer

Mo 08.03. – Mi 10.03.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Team- und Gruppenleiter:innen, Mitarbeiter:innen aus allen Bereichen

BETRAG 778,69 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Starke Gespräche. Starke Teams.

Eine wertschätzende Gesprächskultur entwickeln – Feedback geben, Konflikte lösen und Vertrauen stärken

Erfolgreiche Zusammenarbeit lebt von guter Kommunikation. In diesem Workshop lernen Sie, wie Sie Vertrauen fördern, Erwartungen klar formulieren und auch schwierige Gespräche respektvoll und lösungsorientiert führen. Praxisnahe Methoden unterstützen Sie dabei, eine nachhaltige Gesprächskultur im Arbeitsalltag zu etablieren.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie, Gespräche sicher und wertschätzend zu führen, Feedback wirksam zu geben sowie Konflikte konstruktiv zu bearbeiten. So fördern Sie psychologische Sicherheit und stärken die Zusammenarbeit nachhaltig.

Ulrike Stöckle
Nachhaltigkeitsexpertin

Di 09.03. – Mi 10.03.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fach- und Führungskräfte, Kommunikationsverantwortliche, Nachhaltigkeitsmanager:innen, Berater:innen

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Nachhaltige Kommunikation

Glaubwürdig und konform – Kommunikation zwischen Greenwashing und Regulierung

Nachhaltigkeitskommunikation bewegt sich zwischen steigenden Erwartungen und neuen regulatorischen Anforderungen. Das Seminar vermittelt, wie Unternehmen ihre Nachhaltigkeitsleistungen glaubwürdig, transparent und rechtssicher darstellen. Sie lernen, Greenwashing zu vermeiden, komplexe Inhalte verständlich aufzubereiten und klare Botschaften für unterschiedliche Zielgruppen zu entwickeln.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie Nachhaltigkeitskommunikation sicher und glaubwürdig zu gestalten, regulatorische Anforderungen praxisnah umzusetzen und Nachhaltigkeit verständlich zu vermitteln.

Simon Wolf
Zertifizierter DiSG Trainer, Coach und Berater (BDVT) für Vertrieb und Kommunikation

Mi 10.03. – Do 11.03.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fach- und Führungskräfte, Mitarbeitende aus Marketing, Vertrieb oder Kommunikation, Controlling, Finance und Reporting, Projektteams, Projektleitende

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Storytelling mit Zahlen

Wie Zahlen zu Botschaften werden, die im Kopf bleiben

Zahlen, Daten und Fakten sind wichtige Grundlagen für Entscheidungen. Ihre Wirkung hängt jedoch davon ab, wie sie präsentiert werden. In diesem Praxisworkshop lernen Sie, mit Business Storytelling Zahlen verständlich, lebendig und überzeugend zu vermitteln. Anhand eigener Beispiele und Übungen übertragen Sie die Grundlagen direkt auf Ihre berufliche Praxis.

ZIELE UND MEHRWERT
Storytelling gezielt auf eigene Fachthemen übertragen, Zahlen fokussiert und visuell wirkungsvoll darstellen; Aufmerksamkeit, Verständnis und Entscheidungsbereitschaft fördern und Praxistransfer durch Feedback stärken.

Daniela Pircher
Trainerin, Coachin, Supervisorin und Organisationsberaterin, Kommunikationsberaterin, dipl. Mentaltrainerin

Mi 24.03.2027
9 – 17 Uhr

Do 25.03.2027
1 St. Mentoring Session

ZIELGRUPPE Vorgesetzte, Team- und Gruppenleiter:innen, Führungskräfte, die ihre Kommunikation auf allen Ebenen optimieren möchten

BETRAG 327,87 € zzgl. MwSt.

Zwischen Chefetage und Team

Kommunikationsstrategien für Leader erfolgreicher Teams

Führen heißt kommunizieren – nach oben und nach unten. Lernen Sie, Gespräche mit der Chefetage und Ihrem Team professionell zu gestalten, Erwartungen sicher zu vermitteln und Ihre Führungskompetenz mit praxisnahen Methoden und individuellem Mentoring nachhaltig zu stärken.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie, Ihre Kommunikation in der Führungsrolle gezielt weiterzuentwickeln, anspruchsvolle Gesprächssituationen souverän zu meistern und Ihre Wirkung als Führungskraft nachhaltig zu stärken.

Bettina Ritter-Mamczek

Trainerin, Illustratorin,
Moderatorin

Mo 03.05. – Di 04.05.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Projekt- und Teamleiter:innen, Fach- und Führungskräfte, die vor Gruppen sprechen

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Wirksam präsentieren, visualisieren & moderieren

Inhalte verständlich und nachhaltig vermitteln

Im Mittelpunkt steht die Frage, wie Inhalte so aufbereitet werden, dass sie verständlich, anschaulich und wirkungsvoll vermittelt werden. Praktische Übungen helfen dabei, Struktur zu schaffen, Visualisierungen gezielt einzusetzen und in kniffeligen Situationen souverän zu bleiben.

Mi 05.05.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Mitarbeiter:innen Kommunikation & Marketing, Teamleiter:innen, Interessierte

BETRAG 409,84 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Denken bleibt menschlich

KI trifft auf kritisches Denken und Kreativität – gemeinsam entsteht mehr

Wie gelingt es, KI zu nutzen, ohne menschliches Denken aus der Hand zu geben? Sie lernen kritisches, kreatives und eigenständiges Denken zu fördern und KI sinnvoll als Unterstützung einzubinden. So entstehen konkrete Ansätze für Problemlösungen im Arbeitsalltag.

Do 06.05. – Fr 07.05.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Referent:innen, Berater:innen, Führungskräfte, Interessierte

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Vom Frontalvortrag zum Lernerlebnis

Ideenreiche Methoden für Trainings, Workshops und Teammeetings

Gute Veranstaltungen leben von Beteiligung, Austausch und aktivem Lernen. Sie lernen Workshops und Meetings abwechslungsreich und zielgerichtet zu gestalten.

Ulrike Alber, Systemische Coachin, Sozialpädagogin
Andreas Walter, Konflikt-Aggressionstrainer, Dozent für Führung und Begleitung von Menschen

Mi 14.04. – Do 15.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Team- und Gruppenleiter:innen, Führungskräfte, Mitarbeiter:innen

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Selbstbewusst im Team: Gemeinsam erfolgreich handeln

Kreative Zusammenarbeit beginnt mit innerer Haltung und guter Kommunikation

Lernen Sie, klar zu kommunizieren, aufmerksam zuzuhören und unterschiedliche Sichtweisen offen aufzunehmen. Empathie, emotionale Kompetenz und ein bewusster Umgang mit Widerständen schaffen die Grundlage für konstruktive Lösungen und gelingende Teamarbeit.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie lernen, Ihre eigene Sichtweise klar zu definieren, andere Perspektiven zu verstehen, Unterschiede konstruktiv zu nutzen und gemeinsam kreative Antworten zu entwickeln. Wenn Sie Konflikte frühzeitig erkennen und entschlossen handeln, schaffen Sie die Grundlage für eine erfolgreiche und konstruktive Teamarbeit.

Flo Akinbiyi
Internationaler Moderator, Keynote-Speaker und Kommunikationscoach

Di 27.04. – Mi 28.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fach- und Führungskräfte, die ihre Wirkung bei Präsentationen, Vorträgen und Meetings gezielt stärken möchten

BETRAG 778,69 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Public Speaking: Charisma, Präsenz & Impact

Mit wissenschaftlicher Stimmanalyse zu mehr Präsenz und überzeugenden Auftritten

Stärken Sie Ihre Wirkung bei Vorträgen, Präsentationen und Meetings. Sie entwickeln Charisma, Präsenz, Körpersprache, Stimme und lernen, Botschaften authentisch und nachhaltig zu vermitteln. Storytelling, wissenschaftliche Stimmanalyse sowie der gezielte Einsatz von KI unterstützen Sie dabei, Ihre Kommunikation wirkungsvoll weiterzuentwickeln.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie, überzeugend aufzutreten und Inhalte klar, authentisch und nachhaltig zu vermitteln, Ihre Stimme gezielt einzusetzen und KI für die Vorbereitung und Optimierung Ihrer Auftritte zu nutzen.

Dr. phil. Adem Mulamustafić
Kommunikationsberater, Argumentationstrainer und Keynote-Speaker

Do 13.05. – Fr 14.05.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Projekt- und Teamleitungen, HR-Mitarbeitende, Interessierte

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Achtung Manipulation!

Überzeugend argumentieren, geschickt fragen und auch unter Druck souverän reagieren

Schwierige Diskussionen erfordern klare Argumente und einen souveränen Umgang mit Druck und Manipulation. Lernen Sie Suggestiv- und Fangfragen, Ablenkungsmanöver sowie typische Verzerrungstechniken zu erkennen und gezielt darauf zu reagieren. Sie trainieren, auch bei persönlichen Angriffen oder emotionalen Gesprächen, konstruktiv zu bleiben und Ihre Argumente überzeugend einzusetzen.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie Argumente klar, nachvollziehbar und situationsgerecht einzusetzen und manipulative Strategien frühzeitig zu erkennen. Bleiben Sie in stressgeladenen Diskussionen souverän und reagieren Sie konstruktiv.

Markus Marthaler
Psychologe, Kommunikationstrainer, Coach, HR-Experte, Notfallpsychologe, systemischer Berater

Do 27.05. – Fr 28.05.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Abteilungs- und Bereichsleiter:innen, Führungskräfte, Teamleiter:innen, HRler:innen

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Wer will schon solche Gespräche führen?

Souveräne Strategien für herausfordernde Gespräche im Führungsalltag

Führung bedeutet auch schwierige Themen anzusprechen, Fehlverhalten zu korrigieren und Entscheidungen klar zu vertreten. Dieses Seminar zeigt Hintergründe typischer Konfliktpunkte, vermittelt Lösungsstrategien und stärkt Ihre Führungskompetenz. Inhalte: Selbstreflexion, Umgang mit auffälligem Verhalten, Sucht, Mobbing, Burn-out, Gerüchteküche, konstruktive Gespräche und Krisenkommunikation.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie gewinnen Sicherheit, Empathie und Struktur für professionelle, souveräne Gespräche im Führungsalltag.

Marcel Wehn
Diplomierter Filmregisseur

Di 27.10. – Fr 30.10.2026
Di – Do: 9 - 18 Uhr, Fr: 9 - 12.30 Uhr

ZIELGRUPPE Fachleute aus Kommunikation, PR, Presse, Marketing

BETRAG 1.024,59 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

VORAUSSETZUNGEN Erfahrung mit Smartphone-Drehs (Mikrofone, Filmlicht oder Gimbal)

Social-Media-Videos mit dem Smartphone

Von Drehbuch bis Schnitt - für Profis

Erweitern Sie Ihr Know-how für Social-Media-Videos und lernen Sie, professionelle Erklärfilme, Image-Spots, Reels und Stories von der Drehbuchidee bis zum fertigen Schnitt mit Smartphone und Desktop zu produzieren – praxisnah, zielgerichtet und sofort umsetzbar!

ZIELE UND MEHRWERT
Kommunikationsstrukturen und Strategien für Social-Media-Videos verstehen. Elementare Dramaturgien für Erklärfilme, Spots und Storytelling kennenlernen. Eigenes Drehbuch von der Idee bis zum Storyboard entwerfen und umsetzen. Film mit CapCut am Laptop schneiden.

Joe Rankl
Social-Media-Berater

Di 10.11. – Do 12.11.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Mitarbeiter:innen aus PR, Marketing, Kommunikation, Social-Media-Beauftragte

BETRAG
319,67 € zzgl. MwSt. / Seminar
778,69 € zzgl. MwSt. alle 3 Seminare

Förderung möglich

Social Media Erfolgswerkstatt

Mit Facebook, Instagram & Kurzvideos Kunden gewinnen

Sie möchten Social Media endlich professionell für Ihr Unternehmen nutzen – um sichtbar zu werden, neue Kunden zu gewinnen und bestehende Kunden stärker zu binden? In unserer 3-tägigen Erfolgswerkstatt erhalten Sie praxisnahe Strategien, sofort umsetzbare Tipps und konkrete Anleitungen für Ihren Social-Media-Auftritt.

Seminar 1: Di 10.11.2026
Facebook Profi-Werkstatt

Seminar 2: Mi 11.11.2026
Instagram Kreativ-Werkstatt

Seminar 3: Do 12.11.2026
Content Praxiswerkstatt

Alfred Tschager
Fotograf

Fr 19.02.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Händler:innen, Gastronomiebetriebe, Dienstleistungsunternehmen, Social-Media-Verantwortliche, Selbstständige, Interessierte

BETRAG 274,59 € zzgl. MwSt.

Professionelle Unternehmensfotos mit dem Smartphone

Produkte, Mitarbeitende und Projekte professionell fotografieren

Professionelle Produktbilder, authentische Business-Porträts und hochwertiger Content entstehen direkt mit dem Smartphone. Sie lernen Licht, Perspektive, Schärfe und Bildaufbau gezielt einzusetzen, Produkte wirkungsvoll zu inszenieren und Mitarbeiter:innen natürlich zu porträtieren.

ZIELE UND MEHRWERT
Entwickeln Sie mit praktischen Tipps zu Hintergründen, Farben, Flatlays und Detailaufnahmen überzeugende Bildwelten für Marketing, Social Media und Unternehmenskommunikation. Ergänzend optimieren Sie Ihre Aufnahmen direkt am Smartphone mit Lightroom Mobile, Canva und modernen KI-Tools.

Verena Baumgartner
Expertin für Social-Media-Marketing

Di 23.02.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fachkräfte im Marketing, Selbstständige, Social-Media-Beauftragte, Führungskräfte, Interessierte

BETRAG 286,89 € zzgl. MwSt.

Social Media Strategie

**Social Media im Überblick:
Einsatz für HR, Vertrieb und Image**

Facebook, Instagram, LinkedIn und TikTok unterscheiden sich deutlich in Zielgruppen und Einsatzmöglichkeiten. Der Workshop vermittelt Ihnen Orientierung bei der Plattformwahl und zeigt strategische Potenziale für Employer Branding, Recruiting, Vertrieb, Markenbildung und Imageaufbau.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie Social-Media-Plattformen passend zu Ihren Unternehmenszielen auszuwählen und deren Potenziale für HR, Vertrieb und Image realistisch einzuschätzen. Nach dem Seminar können Sie Social Media sinnvoll in den Marketing-Mix einordnen.

Planötscher Nadja
zertifizierte Copywriterin,
LinkedIn-Expertin

ZIELGRUPPE
Fachkräfte aus Beratung, Marketing und Vertrieb, Interessierte

BETRAG
295,08 € zzgl. MwSt. / Seminar
557,38 € zzgl. MwSt. für beide Seminare

Förderung möglich

LinkedIn

Machen Sie Ihr Profil zu Ihrer besten digitalen Visitenkarte: Lernen Sie, Vertrauen aufzubauen, sichtbar zu werden und LinkedIn gezielt für Networking und Kundengewinnung zu nutzen.

Do 18.03.2027

Vom Profil zum Vertriebskanal

Das Fundament, um LinkedIn erfolgreich als Vertriebskanal zu nutzen

Do 06.05.2027

KI und Automation richtig nutzen

Wie Sie Zeit sparen, ohne an Wirkung und Authentizität zu verlieren

Lisa Stragenegg
Social-Media-Workshop-Leiterin

Di 06.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Marketing und Social-Media-Mitarbeiter:innen, HR-Mitarbeiter:innen, Interessierte

BETRAG 286,89 € zzgl. MwSt.

Social Media Marketing: Praxistraining

Lerne Inhalte professionell zu planen, erstellen und richtig veröffentlichen

Optimieren Sie Ihre Instagram- und Facebook-Profile und setzen Sie Reels, Stories und Carousel-Posts gezielt ein. Erstellen Sie mit Hilfe von KI wirkungsvolle Texte und nutzen Sie Business Suite, Trello und Canva für die Planung. Zusätzlich lernen Sie, Fotos und Videos mit dem Smartphone zu produzieren und mit CapCut, Canva und KI-Tools zu bearbeiten.

ZIELE UND MEHRWERT
Social-Media-Inhalte professionell und authentisch erstellen und digitale Werkzeuge gezielt für Ihre Social-Media-Arbeit einsetzen. Lernen Sie Content effizient zu planen, zu produzieren und zu bearbeiten.

Michael Praetorius
Medienproduzent, Experte Online-Marketing und Social Media

Mi 14.04. – Do 15.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fachkräfte aus Kommunikation, Marketing, Social Media, Bildung, Tourismus, Verwaltung und Agenturen

BETRAG 672,13 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Fotos, Illustrationen & Videos mit KI

Kreative Medienproduktion mit generativer Künstlicher Intelligenz

Erstellen Sie Fotos, Illustrationen, Videos und Social-Media-Clips mit generativer KI. Lernen Sie praxiserprobte Workflows, wirkungsvolles Prompting und den sicheren Umgang mit rechtlichen Anforderungen für den professionellen Einsatz im Berufsalltag.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie lernen generative KI für professionelle Bild- und Videoproduktionen effizient einzusetzen und hochwertige Inhalte zu erstellen sowie moderne Produktionsprozesse sicher in Ihren Arbeitsalltag zu integrieren.

Sophie Rickmann
Wirtschaftspsychologin, Kommunikationsberaterin und New Work Facilitator

Mi 28.04. – Do 29.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Kommunikations-, Marketing- und HR-Professionals

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Mitarbeitende als Markenbotschafter:innen gewinnen

Corporate-Influencer-Programm entwickeln, für mehr Sichtbarkeit, Vertrauen und Employer Branding

Corporate Influencer stärken Vertrauen, Unternehmenskultur und Arbeitgebermarke. Erfahren Sie, wie Sie ein Corporate-Influencer-Programm strategisch entwickeln, organisatorisch verankern und erfolgreich umsetzen. Sie lernen bewährte Methoden für Planung, Content-Strategie, Community-Aufbau und Erfolgsmessung kennen und profitieren von zahlreichen Praxisbeispielen.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie, Corporate-Influencer-Programme zielgerichtet aufzubauen und nachhaltig zu steuern. Lernen Sie, Mitarbeitende als glaubwürdige Botschafter:innen zu gewinnen und Ihr Unternehmen authentisch sichtbar zu machen.

Gabriele Schwab
Berufsfotografin

Mi 26.05.2027
9 - 17 Uhr

ZIELGRUPPE Unternehmer:innen, Selbständige, Social-Media-Verantwortliche, die mit dem Smartphone professionelle Fotos für ihre Social Media machen wollen

BETRAG 266,39 € zzgl. MwSt.

Professionelle Smartphone Fotografie für Social Media

Kreative Bildgestaltung & Bildbearbeitung am Smartphone einsetzen

Möchten Sie mit Ihrem Handy beeindruckende Social Media Fotos machen, aber die Ergebnisse enttäuschen? Vielleicht kennen Sie noch nicht alle Funktionen und versteckten Einstellungen Ihrer Kamera. Mit dem richtigen Know-how in Bildkomposition, Bildbearbeitung und vielen praktischen Tipps können Ihre Fotos sofort professioneller wirken.

ZIELE UND MEHRWERT

Lernen Sie die Technik Ihrer Handykamera und die vielen Einstellungen kennen. Sie schulen Ihr fotografisches Auge und integrieren Ihre Kreativität erfolgreich in Ihre Social-Media-Praxis.

Neue Kunden. Bessere Abschlüsse. Stärkere Verhandlungen.

Zwei Seminare mit **Ulrike Knauer** für mehr Erfolg im Vertrieb

Do 10.12. – Fr 11.12.2026

Social Selling & Kaltakquise

Neukundengewinnung im B2B digital und telefonisch gestalten

Do 04.02. – Fr 05.02.2027

Die Kunst der Preisverhandlung

Strategien, Argumente und Psychologie für erfolgreiche Verhandlungen

BETRAG 672,13 € zzgl. MwSt. / Seminar

Förderung möglich

Corsi in lingua italiana

Leadership e salute psicosociale

Un approccio salutogenico-integrativo per organizzazioni resilienti e sostenibili

Scopri una leadership sostenibile che promuove benessere, fiducia e performance durature, grazie alla scienza e all'approccio OSM®.

DOCENTE: Riccardo Lorefice Campanile
DATA: mer 18/11/ - gio 19/11/2026
QUOTA D'ISCRIZIONE: 532,79 € + IVA

Contributo finanziario

Da capo a leader

Sviluppo delle competenze manageriali

Diventa un leader che ispira e guida con sicurezza. Impara a comunicare con chiarezza, motivare il team e gestire feedback e delegare per ottenere risultati concreti.

DOCENTE: Rosanna Auletta
DATA: gio 19/11/ - ven 20/11/2026
QUOTA D'ISCRIZIONE: 532,79 € + IVA

Contributo finanziario

Valutazione del potenziale

Individuare, sviluppare e gestire il talento

Scopri il potenziale dei tuoi talenti: valorizza le attitudini, ottimizza le risorse e sviluppa una leadership vincente. Un corso pratico per costruire team motivati, ad alte performance e preparati a crescere.

DOCENTE: Sandro Valvasori
DATA: mar 24/11/ - mer 25/11/2026
QUOTA D'ISCRIZIONE: 532,79 € + IVA

Contributo finanziario

Time Management

Strumenti di programmazione personale e professionale

L'obiettivo è fornire strumenti per gestire al meglio il proprio tempo e quello altrui, migliorando la pianificazione, riducendo stress e ansia e armonizzando "tempo cronologico" e "tempo psicologico".

DOCENTE: Francesca Curi
DATA: mer 02/12/2026
QUOTA D'ISCRIZIONE: 274,59 € + IVA

Generation Management

Confronto intergenerazionale sul lavoro

Il laboratorio sviluppa competenze per gestire team intergenerazionali, valorizzare i diversi talenti e guidare l'innovazione e il cambiamento tecnologico.

DOCENTE: Francesca Curi
DATA: gio 03/12/ - ven 04/12/2026
QUOTA D'ISCRIZIONE: 532,79 € + IVA

Contributo finanziario

Tecniche di de-escalation

Gestire conflitti e ridurre l'aggressività in ambienti stressanti

Valutazione e gestione efficace del comportamento aggressivo.

DOCENTE: Daniela Sannicolò
DATA: lun 25/01/ – mar 26/01 e mar 23/02/2027
QUOTA D'ISCRIZIONE: 696,72 € + IVA

Contributo finanziario

Manager aumentati per guidare con l'IA

Applicare l'IA nel lavoro di funzione con responsabilità, qualità e controllo umano

Acquisire strumenti per utilizzare l'IA in modo strutturato e responsabile nella propria funzione. Rafforzare qualità, controllo umano e chiarezza nelle responsabilità.

DOCENTE: Daniel Casarin
DATA: mer 03/02/ - gio 04/02/2027
QUOTA D'ISCRIZIONE: 532,79 € + IVA

Contributo finanziario

Lavorare smart

Crash course: gestione operativa e multitasking

Un'organizzazione efficace del lavoro permette di gestire con chiarezza attività, obiettivi e risorse, riducendo gli sprechi e migliorando l'efficacia. Il seminario offre strumenti e tecniche per organizzare e comunicare in modo professionale.

DOCENTE: Francesca Curi
DATA: mer 17/03/ - gio 18/03/2027
QUOTA D'ISCRIZIONE: 532,79 € + IVA

Contributo finanziario

Opportunità e potenziale degli errori nei team di lavoro

Per una leadership consapevole

Il seminario sviluppa un approccio costruttivo agli errori, promuovendo fiducia, apprendimento e innovazione nei team e nelle organizzazioni.

DOLCENTE: Sara Passler, Carmen Etzthaler
DATA mar 02/03/ e mar 23.03.2027
QUOTA D'ISCRIZIONE: 532,79 € + IVA

Contributo finanziario

EU AI Act e compliance aziendale

Comprendere le regole, gestire i rischi e definire le misure

Dalla normativa all'applicazione pratica dell'EU AI Act con focus su sistemi ad alto rischio, trasparenza, AI Literacy, governance e adeguamento aziendale.

DOCENTE: Gianluca Ghezzi
DATA: mer 21/04/ - gio 22/04/2027
QUOTA D'ISCRIZIONE: 274,59 € + IVA

Meeting Management

Condurre riunioni in modo produttivo

Riunioni più efficaci e orientate ai risultati, con strumenti pratici per gestire dinamiche e situazioni difficili.

DOCENTE: Francesca Curi
DATA: mar 16/03/2027
QUOTA D'ISCRIZIONE: 274,59 € + IVA

Hannes Alton
Unternehmensberater, Experte für HR & Organisationsgestaltung, CODP®

Mi 28.10. – Do 29.10.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Personalverantwortliche, HR-Fachkräfte, Geschäftsführer:innen

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Strategische Personalplanung

Methoden und Werkzeuge für zukunftssicheres HR-Management

Strategische Personalplanung wird angesichts demografischer Entwicklungen, dynamischer Arbeitsmärkte und technologischer Veränderungen immer wichtiger. Sie lernen zentrale Methoden und Instrumente kennen – von der Personalbedarfsermittlung über Talent- und Nachfolgeplanung bis hin zu Personalkosten, Mitarbeiterbindung und Kompetenzentwicklung. Auch der Einfluss von Künstlicher Intelligenz im HR wird beleuchtet.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie können Personalbedarfe frühzeitig erkennen, Schlüsselpositionen sichern, Kompetenzlücken schließen und moderne HR-Instrumente gezielt einsetzen.

Hannes Waldner
Medien-, Spiel- und Wildnispädagoge

Mi 11.11.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Personalverantwortliche, HR-Mitarbeitende, Quereinsteiger:innen und Einsteiger:innen im HR-Bereich, Personalmanager:innen

BETRAG 274,59 € zzgl. MwSt.

Applied Games - Spielerisch zum Unternehmenserfolg

Spiele sind das neue Werkzeug im HR-Toolkit

Teams begeistern, Talente erkennen, Onboarding interaktiv gestalten, Kreativität und Innovation entfachen und Unternehmen auf spielerische Weise zum Erfolg führen. Escape Rooms, VR-Games, Gruppen-Challenges, kombiniert mit einem fundierten Blick auf die psychologischen Effekte des Spiels und Begriffe wie Gamification, Playful Business, Gamestorming und Recruitainment.

ZIELE UND MEHRWERT
Digitale und analoge Spiele systematisch in HR Prozessen (Assessment, Onboarding, Teambuilding, Kreativitäts- und Gemeinschaftsförderung) integrieren – von der Konzeption über die Durchführung bis zur Evaluation.

Bernhard Ahammer
Kommunikationstrainer

Do 12.11. – Fr 13.11.2026

9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Teamleiter:innen, Projektverantwortliche und Nachwuchsführungskräfte

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Das Mitarbeitergespräch als Führungsinstrument

Mitarbeiter:innen motivieren und lenken

Vom notwendigen Übel zur gezielten Motivation. Das systemische Mitarbeitergespräch erweist sich in der Praxis als eines der effektivsten Führungsinstrumente. Es bietet Führungskräften die Möglichkeit, Motivation zu fördern, klare Zielvereinbarungen zu treffen und gemeinsam mit den Mitarbeitenden zukunftsorientierte Perspektiven zu entwickeln. Richtig eingesetzt, trägt es maßgeblich zur Leistungssteigerung und zur Verbesserung des Betriebsklimas bei.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie führen Mitarbeitergespräche professionell, zielorientiert und motivierend, um Leistung, Entwicklung und Zusammenarbeit im Team nachhaltig zu fördern.

Jacqueline Gottschalk-Rolón
HR-Managerin, systemisch zert. Business Coachin

Di 17.11. – Mi 18.11.2026
Di 11.05. – Mi 12.05.2027
Wählen Sie Ihren Termin

9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Personaler:innen, Personalentwickler:innen, Manager:innen, Fach- und Führungskräfte

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Coaching-Kompetenz im HR-Bereich

Skills im beruflichen Alltag erfolgreich einsetzen

Coaching ist heute ein zentrales Instrument der Personalentwicklung und gewinnt zunehmend an Bedeutung. HR-Professionals übernehmen dabei immer häufiger die Rolle des „internen Coachs" und unterstützen Mitarbeitende sowie Führungskräfte in ihrer Entwicklung.

ZIELE UND MEHRWERT
Coaching-Kompetenz schärfen, erweitern und gezielt wirkungsvoll einsetzen. Sich zurücknehmen und gleichzeitig Gespräche und Situationen aktiv steuern. Sicherheit in der Anwendung von systemischen und lösungsfokussierten Techniken. Eigene Persönlichkeit entwickeln durch Selbstreflexion und Perspektivwechsel. Gelingender Praxis-Transfer im Alltag.

Philip Pircher
Recruiting Experte

Fr 20.11.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Einsteiger:innen im Recruiting, HR-Mitarbeitende, Geschäftsführer:innen

BETRAG 229,51 € zzgl. MwSt.

Social Recruiting

Die besten Mitarbeiter:innen online gewinnen

In diesem Workshop erfahren Sie praxisnah, wie Sie in einem wettbewerbsintensiven Arbeitsmarkt die besten Mitarbeiter:innen gewinnen. Sie entwickeln eine eigene Strategie für Ihr Recruiting, passend für Ihr Unternehmen. Außerdem erhalten Sie professionelle Tipps für einen effizienten Bewerbungsprozess. Sie lernen die Sichtbarkeit, Attraktivität und Wirksamkeit Ihrer Recruiting-Aktivitäten gezielt zu steigern.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie erfahren, wie Sie modernes Recruiting über Facebook & Instagram umsetzen können.

Arbeitsrecht

Verständlich erklärt von Arbeitsrechtsberaterin Bruni Pircher

→ Mi 13.01.2027
Arbeitsverträge
Wenn der richtige Arbeitsvertrag den Unterschied macht

→ Mi 27.01.2027
Arbeitszeit und Freistellungen
Rechtssicher freigestellt

→ Mi 10.02.2027
Entlohnung 360°
Von der Basis bis zum Bonus

→ Mi 24.02.2027
Welfare und Spesenvergütung
Moderne Entlohnung mit System

→ Mi 10.03.2027
Lohnkosten und Sozialabgaben
Lohnkosten im Griff

jeweils 8.30 – 13 Uhr

Bruni Pircher
mit über 30-jähriger Berufserfahrung, Fachfrau für alle Fragen rund um das italienische Arbeitsrecht für Arbeitgeber:innen & Arbeitnehmerinnen

ZIELGRUPPE Personalexpert:innen, Unternehmer:innen, Führungskräfte und all jene, die detailliertes arbeitsrechtliches Wissen brauchen.

BETRAG 204,92 € zzgl. MwSt. / Seminar
975,41 € zzgl. MwSt. für alle 5 Seminare **Förderung** möglich

HUMAN & HUMAN

Hannes Aigner
Trainer, Coach und Moderator

Do 11.03. – Fr 12.03.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Personalentwickler:innen, Bildungsverantwortliche und HR-Fachkräfte

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Personalentwicklung 2.0 mit Learning & Development

Strategische Lernpfade und moderne L&D-Formate gezielt und KI-gestützt aufbauen

Personalentwicklung braucht eine klare Verbindung zur Unternehmensstrategie und zum Arbeitsalltag. Dieses Seminar zeigt, wie Kompetenzmodelle, Lernkultur und KPIs strategisch entwickelt werden und wie modernes Learning & Development mit KI-Assistenz gestaltet werden kann. Sie erproben KI-gestützte Lernsysteme, übertragen das 70-20-10-Modell in die Praxis und stärken die Rolle von Führungskräften als Learning Enabler.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie Personalentwicklung strategisch weiterzuentwickeln, deren Wirkung sichtbar zu machen und moderne L&D-Formate mit KI-Assistenz aufzubauen.

Anna Maria Obrist
Counsellor Professional, zertifizierte Natur-Resilienz-Trainerin

Rudolf Sampt
Theologe, Trauerbegleiter

Di 06.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE HR-Fach- und Führungskräfte

BETRAG 319,67 € zzgl. MwSt.

Trauer- und Krisenbegleitung im Unternehmen

Wie Sie Teams durch Veränderung, Verlust und persönliche Belastungen führen

Spiritual Care bietet Ihnen einen strukturierten Zugang zu persönlichen und gesundheitlichen Herausforderungen im Arbeitsalltag. Sie lernen Grundlagen von Spiritualität und Seelsorge kennen. Im Fokus stehen Prävention und Intervention bei Krisen, Trauer und Verlust – etwa nach dem Tod eines Kollegen oder dem Verlust eines Angehörigen – sowie die Integration in Unternehmenskultur und HR.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie lernen, in belastenden Situationen angemessen zu kommunizieren, Krisen frühzeitig zu erkennen und mit Trauer und Verlust im Arbeitsumfeld professionell umzugehen.

Claudia Murgia
Female Executive Leadership Coachin
(Platz 1 der Top 200 in Italien)

Do 08.04. + Do 15.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Personalverantwortliche, Teamleiter:innen sowie Unternehmer:innen, die den Wiedereinstieg von Mitarbeitenden professionell gestalten möchten

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Mehr als ein Neuanfang – Reboarding professionell gestalten

Wiedereinstieg mit Struktur, Wertschätzung und klarer Kommunikation gestalten

Ein gelungener Wiedereinstieg stärkt Motivation, Vertrauen und Mitarbeiterbindung. Erfahren Sie, wie Sie Rückkehrende nach längeren Auszeiten professionell begleiten, Rückkehrgespräche sicher führen und einen strukturierten Reboarding-Prozess entwickeln. Konkrete praktische Werkzeuge unterstützen Sie bei der erfolgreichen Umsetzung im Führungsalltag.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie Reboarding als strategische Führungsaufgabe zu verstehen und Mitarbeitende erfolgreich beim Wiedereinstieg zu begleiten. Geben Sie Orientierung, bauen Sie Vertrauen auf und gestalten Sie nachhaltige Reboarding-Prozesse für Ihr Unternehmen.

Frank C. Schirmer
Zert. Trainer und Berater für Führungskräfte- und Teamentwicklung, Vertrieb, Service und Qualitätsmanagement.

Mi 14.04. – Do 15.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Personalverantwortliche, HR-Fachkräfte

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Der Wert von Weiterbildung

Wie Sie den Erfolg von Weiterbildung messen und den Return on Invest (ROI) berechnen

Wie lässt sich der Erfolg von Trainings- und Personalentwicklungsmaßnahmen messbar bewerten? Sie lernen die fünf Evaluationsstufen und den ROI-Prozess kennen, verknüpfen Maßnahmenziele mit Geschäftsergebnissen und wenden Methoden zur Datenerfassung und Effektisolierung an. Ergänzend stehen finanzielle Bewertung, ROI-Berechnung und immaterielle Werte im Fokus.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie Evaluation systematisch aufzubauen und Ergebnisse glaubwürdig nachzuweisen, Kosten und ROI zu ermitteln und immaterielle Werte auszuweisen.

Sarah-Yasmin Hennessen
Expertin in Content Marketing und Künstliche Intelligenz

Mi 21.04.2027
9 – 13 Uhr

ZIELGRUPPE Personalverantwortliche und HR-Mitarbeitende, die KI praktisch in der Personalgewinnung nutzen möchten.

BETRAG 147,54 € zzgl. MwSt.

Künstliche Intelligenz im Recruiting - Online

Bewerberprofile, Stellenanzeigen und Karriereseite gezielt mit KI verbessern

Künstliche Intelligenz eröffnet neue Möglichkeiten für die tägliche Recruiting-Arbeit. In vier Stunden lernen Sie, wie Sie Bewerberprofile entwickeln, Stellenanzeigen und Karriereseiten optimieren sowie Recruiting-Content für Social Media planen. Praktische Übungen mit eigenen Unterlagen sorgen für einen direkten Transfer.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie KI sinnvoll und zeitsparend im Recruiting einzusetzen, Bewerberprofile, Stellenanzeigen und Karriereseiten gezielt zu verbessern und KI-Ergebnisse kritisch zu prüfen und mit Ihrem Fachwissen zu ergänzen.

Marika Borsetto
Systemische Organisationsentwicklerin und zertifizierte Coachin

Di 04.05. – Mi 05.05.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Unternehmer:innen, Führungskräfte und HR-Verantwortliche aus Personalmanagement und -entwicklung

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Organisationsentwicklung kompakt

Organisationen begleiten. Menschen mitnehmen. Zukunft gestalten.

Wie können Personalmanagement und Organisationsentwicklung gemeinsam den Unternehmenserfolg stärken? Dieses Seminar vermittelt praxisnah die wichtigsten Zusammenhänge und zeigt, wie HR-Veränderungsprozesse aktiv gestaltet, Unternehmenskultur entwickelt und Organisationen zukunftsfähig gemacht werden können.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie lernen Personalmanagement als strategischen Erfolgsfaktor für Organisationen zu verstehen und wie HR und Organisationsentwicklung gemeinsam die Zukunftsfähigkeit von Unternehmen stärken und nachhaltige Entwicklung ermöglichen.

Miriam Baiter
Systemische Coachin, Personal- und Organisationsentwicklerin, Soft Skill Trainerin

Mi 21.10. – Do 22.10.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte und alle, die sich auf eine Führungsposition vorbereiten

BETRAG 557,38 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Next Generation Leadership

Impulse für eine neue Generation Führungskräfte

Wie sieht Führung aus, die sich nicht nur zwischen generationalen Lebens- und Arbeitswelten bewegt, sondern auch übergreifend vermittelt? Wer heute Führungskraft ist und wird, muss berücksichtigen, woher das Unternehmen kommt und was es heute prägt. Gleichzeitig ist es wichtig, sich in der Dynamik und Komplexität der Gegenwart souverän und produktiv zu positionieren. Dabei geht es um Intergenerationalität, die Positionierung als Führungskraft, wirkungsvolle Kommunikation und Konfliktverhalten.

ZIELE UND MEHRWERT

Sie lernen mit Mut und Weitblick zu führen und Veränderungen erfolgreich umzusetzen.

Bettina Von Lovenberg
Diplom-Psychologin, Mediatorin, Trainerin, systemische Coachin & Beraterin

Mi 21.10. – Do 22.10.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Leitende Angestellte, Teamleiter:innen

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Psychologie der Gesprächsführung

Menschenkenntnis verbessern - Wirksamkeit erhöhen

Wer verschiedene Kommunikationsstile, Verhaltens- und Persönlichkeitstypen versteht und berücksichtigt, kann sich besser auf seine Gesprächspartner einstellen und kommt damit leichter zu einem Ergebnis. Es geht um psychologische Hintergründe der Gesprächsführung: Wie gewinne und erhalte ich das Vertrauen und den Respekt meiner Mitarbeitenden? Wie kann ich mich in herausfordernden Gesprächssituationen emotional intelligent verhalten? Wie führe ich konstruktive und motivierende Gespräche?

ZIELE UND MEHRWERT

Optimieren Sie Ihre Gesprächsführung: Verstehen Sie Kommunikationsstile, gewinnen Sie Vertrauen und meistern Sie auch herausfordernde Gespräche mit psychologischen Methoden.

Robert Kufner
Systemischer Organisationsberater,
Trainer, Coach und Moderator

Mi 21.10. – Fr 23.10.2026
9 – 17 Uhr

Online-Follow-Up: Do 10.12.2026
9.30 – 11.30 Uhr

ZIELGRUPPE Angehende Führungskräfte, Einsteiger:innen im HR Bereich, Projektleiter:innen

BETRAG 778,69 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Vom Kollegen zum Vorgesetzten

Mitgestalten statt nur mitarbeiten, erfolgreich als Führungskraft wachsen

Sie sind neu in der Führungsrolle und sehen sich nun mit Herausforderungen konfrontiert, die neue Verhaltensweisen erfordern? Im Umgang mit Ihren Mitarbeitenden gilt es, ein ausgewogenes Verhältnis zwischen Nähe und Distanz zu finden. Zudem stehen Sie vor der Entscheidung, ob Sie Veränderungen anstoßen oder bestehende Prozesse stabil weiterführen möchten.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie entwickeln ein professionelles Führungs- und Rollenverständnis. Nach dem Training wissen Sie, was Mitarbeitende benötigen, um Ihnen motiviert und vertrauensvoll zu folgen – für eine Kommunikation auf Augenhöhe. Sie erhalten Werkzeuge für eine moderne Führung an die Hand, mit denen Sie Ihre Führungsrolle professionell und wirksam gestalten können.

Gerhard Jantzen
Betriebswirt, Trainer,
Berater und Coach

Do 22.10. – Fr 23.10.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Personen, die professionell verhandeln möchten

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Professionell verhandeln

Das Harvard Konzept für erfolgreiche win-win Verhandlungen

Gelungene Verhandlungsführung bedeutet: Bestimmt in der Sache sein und sich gleichzeitig fair gegenüber den Partnern verhalten. Ziel ist es, Übereinstimmung zum dauerhaften beidseitigen Vorteil zu erzielen. Das heißt, taktisch so vorzugehen, dass der/die andere auf der logischen sowie auf der psychologischen Ebene überzeugt wird.

ZIELE UND MEHRWERT
Worauf es bei einem Verhandlungsgespräch ankommt und wie es Ihnen gelingen kann, mit strategischen Vorgehensweisen und den sechs Harvard-Prinzipien erfolgreich zu sein.

Antje Stroebe
Diplom-Ökonomin

Mo 26.10. – Mi 28.10.2026
Do 28.01. – Fr 29.01.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE
Führungskräfte, Projektleiter:innen & Projektmitarbeiter:innen und alle, die es werden wollen

BETRAG 1.557,38 € zzgl. MwSt
inkl. 1 Stunde Online-Coaching
inkl. Buch „Führen in Projekten"

Förderung möglich

Projektmanagement als Schlüsselkompetenz

Mit Strategie und Praxis zum Erfolg

Das Arbeiten in Projekten wird immer wichtiger, es ist die Arbeitsform der Zukunft. Komplexe Themen lassen sich team- und organisationsübergreifend managen, anspruchsvolle Ziele erreichen. In diesem Kompaktlehrgang lernen Sie, Projekte von der Planung bis zur erfolgreichen Umsetzung systematisch zu führen, Zeit, Ressourcen und Energie optimal einzusetzen und dabei Gelassenheit und Effizienz im Projektalltag zu sichern.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie können Projekte strukturiert planen, effizient steuern und erfolgreich umsetzen. Sie stärken Ihre Selbstorganisation, Kommunikation und Führungskompetenz und lernen, Konflikte sowie Herausforderungen souverän zu meistern.

Susanne Nickel
Top 100 Speakerin Management Beraterin Rechtsanwältin & Mediatorin

Mo 16.11. – Di 17.11.2026
Mo: 14 – 18 Uhr, Di: 8.30 - 16 Uhr

ZIELGRUPPE
Fach- und Führungskräfte, Nachwuchsführungskräfte

BETRAG
1.221,31 € zzgl. MwSt. inkl.
Online-Peergroup Coaching à 1,5 h

Förderung möglich

Change Leadership – Begeisterung statt Widerstand

SPIEGEL Bestseller-Autorin

Auf was es bei Veränderungen wirklich ankommt

„Stellen Sie sich vor, es heißt Veränderung - und alle freuen sich."

Knacken Sie den Change Code auch in Ihrem Unternehmen. Starke und klare Führung ist gefragt, gerade in herausfordernden Zeiten. Mit innovativen Methoden arbeiten Sie auf der rationalen und emotionalen Ebene und setzen ungenutzte Potentiale und Kreativität frei.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie können Veränderungen gelungen umsetzen und gehen souverän mit Widerständen und Konflikten um.

Markus Marthaler
Psychologe, Kommunikationstrainer, Coach, HR-Experte

Mo 16.11. – Di 17.11.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Abteilungs- und Bereichsleiter, Teamleiter:in, HR

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Krisen als Chance nutzen

Herausforderungen gezielt in Führungsstärke und Wachstum verwandeln

Krisen als Chance zur persönlichen Weiterentwicklung nutzen: Sie lernen, Krisen zu verstehen, eigene Muster zu erkennen und neue Kraftquellen zu erschließen. So gewinnen Sie unter Druck Klarheit, stärken Ihre Resilienz und entwickeln Ihre Führungskompetenz gezielt weiter.

Di 16.03. – Mi 17.03.2027
Mo 24.05. – Di 25.05.2027

NEU

9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Mitarbeitende mit Potenzial für Führungsverantwortung, zukünftige Schlüsselpersonen im Rahmen der Nachfolgeplanung sowie angehende Führungskräfte

BETRAG
2.040,98 € zzgl. MwSt.
inkl. Coaching, Lernpaket & Mentoringprogramm

Frühbucherpreis (bis 16.02.2027)
1.885,25 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Alle Infos zum Seminar

Talentmanagement für angehende Führungskräfte

Praxisnah führen lernen – mit Mentor und konkretem Unternehmensprojekt

Im Talentmanagement entwickeln Sie Ihre Führungspersönlichkeit gezielt weiter und verbinden das Gelernte direkt mit Ihrer beruflichen Praxis. Seminare, Coaching und digitale Lernangebote geben Ihnen das Handwerkszeug – Ihr:e Mentor:in aus dem eigenen Unternehmen begleitet Sie dabei persönlich und gibt Ihnen wertvolle Perspektiven aus der Praxis.

Das Besondere: Zum Abschluss bearbeiten Sie eine konkrete Herausforderung aus Ihrem eigenen Arbeitsalltag. Gemeinsam mit Ihrem/Ihrer Mentor:in entwickeln Sie daraus ein firmenspezifisches Projekt, das einen sichtbaren Mehrwert für Ihr Unternehmen schafft.

Karin Ausserhofer
Coachin für Werteorientierung & nachhaltiges Führen, Employer Branding

Alessandro Origo
Systemischer Businesscoach,
Positive Leadership Berater (PERMA)

Di 17.11.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Teamleiter:innen, Organisations- und Personalentwickler:innen

BETRAG 483,61 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Los geht's: Hinein in das Führungsvergnügen!

Erfolgreich mit Positive Leadership

Unternehmen, die Positive Leadership leben, zeichnen sich durch überdurchschnittliche Leistungen aus. Dies ist auf eine hohe Zufriedenheit und Motivation sowohl der Führenden, als auch der Mitarbeitenden zurück zu führen. Durch Ihr positives Verhalten schaffen Sie eine Arbeitskultur, die das Gelingen analysiert, Positives würdigt, dazu animiert Stärken zu erkennen und zu nutzen und Sinn in der Arbeit vermittelt.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie lernen ausgewählte Tools und erprobte Methoden des PERMA-Lead-Modells kennen. Sie entdecken die transformative Kraft von Positive Leadership und erfahren, wie Sie durch positive Führung mehr Freude und Erfolg in Ihrer Führungsrolle erleben können.

Katja Radlgruber
Coachin für Karriere und Leadership

Di 17.11. – Mi 18.11.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Frauen auf dem Sprung in die Führung

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Female Leadership Intensive

Von der Expertin zur Führungskraft

Du bist fachlich top, wirst geschätzt und hast bewiesen, was du kannst. Aber der Schritt in die Führung fühlt sich wie ein Sprung ins kalte Wasser an? Dieses intensive 2-Tages-Training gibt dir die Tools, das Mindset und die Strategien, um als Führungskraft sichtbar, souverän und authentisch aufzutreten. Du lernst, Teams zu inspirieren, Konflikte zu navigieren und deine Karriere strategisch zu gestalten – ohne dich zu verbiegen.

ZIELE UND MEHRWERT
Leadership-Stärken gezielt einsetzen, Marktwert steigern, Techniken für souveräne Verhandlungen, klares Feedback, Teamführung und konstruktive Konfliktgespräche erlernen, 90-Tage-Aktionsplan erstellen.

Sylvana Grabitzki-Hatch
Executive-Coachin, Trainerin für Self-Leadership, Fachbuchautorin

Di 01.12. – Mi 02.12.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte und Menschen, die Veränderung gestalten

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Leadership Soft Skills im Kontext KI

Führung ist menschlich - Soft Skills in Unternehmen bewahren

KI verändert die Arbeitswelt und damit auch die Anforderungen an Führung. Sie lernen die 6 Säulen der Kommunikation, Gesprächsführung, New Ownership und den konstruktiven Umgang mit unterschiedlichen Standpunkten kennen.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie erweitern Ihren Methodenkoffer für konkrete Führungssituationen, stärken Ihre Kommunikations- und Transformationskompetenz und bauen durch Klarheit und Wertschätzung Vertrauen auf. So gelingt es Ihnen, Teams sicher durch Veränderungsprozesse zu führen und Ihre eigene Führung gezielt weiterzuentwickeln.

Sandra Moszner
Organisations- und Personalentwicklerin

Sara Passler
Sozial- und Kulturpsychologin, Persönlichkeitsentwicklerin

Di 02.02.2027 + Di 23.02.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte aus allen Bereichen, Teamleiter:innen, Vorstände

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Konstruktiver Umgang mit Fehlern

Mut zur Lücke in der Führungspraxis

Fehler bieten Lern- und Innovationschancen, werden in Unternehmen und Organisationen jedoch häufig verschwiegen. Führungskräfte beeinflussen maßgeblich, ob Probleme offen angesprochen werden können. Das Seminar stärkt die Reflexion des eigenen Führungsverhaltens und zeigt Wege zu einem konstruktiven Umgang mit Fehlern auf.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie, Ihren Umgang mit Fehlern und dessen Wirkung auf Teams zu reflektieren und eine offene Fehlerkultur durch bewusste Haltung und Kommunikation zu fördern. Nutzen Sie Lern- und Innovationspotenziale konstruktiv.

Kambiz Poostchi

Unternehmens-, Team- und Organisationsentwickler, Buchautor

Mo 18.01. – Di 19.01.27
Mo 19.04. – Di 20.04.27
Do 07.10. – Fr 08.10.27

Wählen Sie Ihren Termin

9 – 17 Uhr

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Führung muss führen

Mit systemischen Prinzipien zu mehr Erfolg im Unternehmen

Das Zusammenspiel zwischen Führung und Management zeichnet sich immer deutlicher als Schlüsselmerkmal erfolgreicher Unternehmen und Organisationen ab. Sie lernen Grundwerkzeuge systemischen Denkens und teamorientierter Kommunikation kennen.

LEHRGANG

03.06.2027 – 09.02.2028

9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Geschäftsführer:innen und Menschen, die eine Führungsposition anstreben

REFERENTEN Kambiz Poostchi, Kathia Nocker, Carina Prantl

BETRAG 3.934,43 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

HINWEIS Voraussetzung für die Teilnahme ist der Besuch des Basisseminars „Führung muss führen"

Systemisches Leadership

Ausbildung zum Open System Professional nach den Standards des Open System Model® (OSM)

Die stürmischen Veränderungsprozesse in der Wirtschaft haben den Blick für die elementaren Prinzipien im Management geschärft. Zukunftsmodelle zeigen eine Entwicklung weg von starken hierarchischen Strukturen und hin zu mehr dezentralen Entscheidungen. Die vorrangige Qualität der Führung besteht in der Fähigkeit, die Energien und Kenntnisse der Mitarbeiter:innen freizusetzen. Nicht nur Fachwissen und technische Fertigkeiten zählen zu den Schlüsselqualifikationen für den beruflichen Erfolg, sondern im gleichen Maße die persönlichen und sozialen Komponenten, sowie die systemische Fähigkeit, mit zunehmend komplexeren Situationen umzugehen.

Sabine Fischer
Beraterin, Trainerin und Coachin

Di 23.02. – Mi 24.02.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE
Angehende Führungskräfte

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Erfolgreich Führen im öffentlichen Dienst

Praxisnah Führen lernen: Kommunikation, Team, Prozesse souverän gestalten

Im Mittelpunkt stehen moderne Führung, wirksame Kommunikation, Konfliktmanagement, Teamleitung sowie die Analyse und Optimierung von Prozessen. Praxisnahe Übungen, Fallbeispiele und der kollegiale Austausch fördern den direkten Transfer in den Berufsalltag und stärken die persönliche Führungskompetenz.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie, Ihre Führungsrolle sicher und verantwortungsvoll wahrzunehmen, Teams erfolgreich zu führen, Konflikte konstruktiv zu lösen und Prozesse wirksam weiterzuentwickeln. Bauen Sie Ihre Handlungskompetenz für den Führungsalltag nachhaltig aus.

Antje Stroebe
Diplom-Ökonomin

Do 11.03. – Fr 12.03.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Unternehmer:innen, Führungskräfte, Projektleiter:innen

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Change-Management - Veränderung motivierend gestalten

Die Meisterklasse von Führung

Veränderungen gelingen dann, wenn Führung Orientierung gibt und Menschen aktiv mitnimmt. In diesem Seminar lernen Sie, Veränderungsprozesse systematisch zu planen, motivierend zu begleiten und durch eine wirksame Kommunikation Akzeptanz sowie Engagement nachhaltig zu fördern. Praxisnahe Methoden unterstützen den direkten Transfer in den Führungsalltag.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie, Veränderungsprozesse erfolgreich zu gestalten und Mitarbeitende sicher durch Veränderungen zu führen. Setzen Sie Kommunikation gezielt ein und bearbeiten Sie Widerstände konstruktiv.

Karin Ausserhofer
Coachin

Alessandro Origo
Systemischer
Businesscoach

Di 06.04. – Mi 07.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Projektleitende, Teamverantwortliche

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Wie bringe ich mein Team in die High Performance?

Erfolgsfaktoren für wirksame, motivierte und resiliente Teams

Was unterscheidet gute Teams von High-Performance-Teams? Erfahren Sie, wie Motivation, Zusammenarbeit und Leistung gefördert werden – selbst bei unterschiedlichen Persönlichkeiten und Wertesystemen. Psychologische und strukturelle Erfolgsfaktoren für High Performance: Vertrauen, Sinn, Klarheit, Stärken-Orientierung und die Fähigkeit, Unterschiede als Ressource zu nutzen.

Mi 28.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Team- und Projektleiter:innen, Personalverantwortliche

BETRAG 377,05 € zzgl. MwSt.

Faul oder genial?

Mitarbeiterführung der Generationen Y und Z

Über die junge Generation wird viel diskutiert – und geschimpft: Sie sind faul, zu fordernd und generell nur auf Work-life-Balance konzentriert. Doch stimmt das? Ist diese Generation, wenn sie verstanden und richtig geführt wird, zu Höchstleistungen zu bringen? Unterschiedliche Wertesysteme prägen das Miteinander in Unternehmen und führen nicht selten zu Reibungen. Wir zeigen Ihnen, wie es gelingen kann, durch ein besseres Verständnis der Generationen sowie gezielte Leadership-Modelle ein motivierendes Arbeitsumfeld zu schaffen.

Gerhard Jantzen
Betriebswirt, Trainer,
Berater und Coach

Do 08.04. – Fr 09.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Manager:innen, Teamleiter:innen und alle, die täglich berufliche Entscheidungen treffen müssen

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Mut zur Entscheidung

Erfolg durch klare Entscheidungen: Methodenkoffer für den Berufsalltag

Über 90% der Entscheidungen in der Wirtschaft werden intuitiv gefällt. Jährliche Verluste von Unternehmen in Milliardenhöhe sind das Ergebnis. Dabei gibt es verschiedene Methoden zur Entscheidungsfindung, die richtig angewendet und kombiniert mit Intuition viele Fehlentscheidungen vermeiden können. Denn Angst vor Fehlern und den Konsequenzen ist der Entscheidungskiller Nr. 1 in Unternehmen!

ZIELE UND MEHRWERT
Sie lernen wirksame und rationale Methoden zur Entscheidungsfindung kennen, um künftig schneller zu besseren Entscheidungen zu gelangen. Gleichzeitig wird das Bewusstsein gestärkt, dass durch eine gesunde Fehlerkultur und gutes Fehlermanagement die Lerneffekte besser genutzt werden können.

Andrea Mittermair
Zertifizierte Business- und Managementcoachin, systemische Prozessbegleiterin

Do 08.04. + Mi 06.10.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Menschen in Nachfolgeprozessen von Familienunternehmen

BETRAG 590,16 € zzgl. MwSt.
inkl. persönliches Coaching

Förderung möglich

Nachfolge im Familienunternehmen

Wenn Generationen Verantwortung teilen

Eine gelungene Unternehmensnachfolge ist ein vielschichtiger sozialer Prozess und braucht mehr als Verträge und Zahlen. Lernen Sie Übergänge zwischen den Generationen bewusst zu gestalten, Rollen zu klären und typische Spannungsfelder frühzeitig zu erkennen – praxisnah, reflektiert und mit individuellem Coaching.

ZIELE UND MEHRWERT
Nachfolgeprozesse strukturiert und generationenübergreifend gestalten, Kommunikation stärken, Herausforderungen frühzeitig erkennen und tragfähige Lösungen für den Übergang entwickeln.

Karin Ausserhofer
Coachin und Sparringpartnerin mit Schwerpunkten Werteorientierung, nachhaltiges Führen, Employer Branding und Potentialentfaltung

Di 11.05.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Teamleiter:innen, Projektleiter:innen, Personalverantwortliche

BETRAG 274,59 € zzgl. MwSt.

Diversität wirksam gestalten

Führen von Vielfalt –
Von Vorurteilen zu Vorteilen

Vielfalt in Organisationen bringt unterschiedliche Perspektiven, Werte und Arbeitsweisen zusammen. Sie lernen, daraus entstehende Spannungsfelder bewusst zu gestalten und mit Polarity Management produktiv zu nutzen. Praxisbeispiele, Reflexion und Austausch unterstützen Sie dabei, konkrete Handlungsstrategien für Ihre Führungssituation zu entwickeln.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie, Diversität als Führungsaufgabe einzuordnen, Polaritäten zu erkennen und konstruktiv zu bearbeiten. Entwickeln Sie Handlungsstrategien für Ihren Führungsalltag.

Ralph Dalibor
Personalentwickler, Trainer, zertifizierter KI-Berater

Di 18.05. – Mi 19.05.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte aller Ebenen, Teamleiter:innen

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Führung im KI-Wandel

Teams durch die Veränderung führen

Der Einsatz von KI verändert die Anforderungen an Führung grundlegend. Dieses Seminar zeigt, wie Führungskräfte Veränderungen aktiv begleiten, Vertrauen fördern und Mitarbeitende einbinden können. Im Fokus stehen psychologische Aspekte des Wandels, wirksame Kommunikation und die Gestaltung einer sicheren und lernförderlichen Teamkultur.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie, die neue Führungsrolle im KI-Kontext bewusst wahrzunehmen und Veränderungsprozesse konstruktiv zu gestalten. Fördern Sie psychologische Sicherheit, um Mitarbeitende durch klare Kommunikation und Beteiligung zu unterstützen.

Markus Vaja, zertifizierter Personal- und Businesscoach

Richard Cavosi, Coach, ehem. Oberinspektor der Stadtpolizei Bozen

Fr 20.11.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, angehende Führungskräfte, Teamleiter:innen, Personalverantwortliche, Interessierte

BETRAG 368,85 € zzgl. MwSt.

Humor am Arbeitsplatz

Mit Humor führen – Motivation, Resilienz und Teamgeist stärken

Humor ist weit mehr als ein kurzer Moment des Lachens. Er ist ein wirkungsvoller Erfolgsfaktor für moderne Unternehmen und eine wichtige Kompetenz in der Führung. Humor gezielt eingesetzt, kann die Kommunikation verbessern, Spannungen abbauen und ein positives Arbeitsklima schaffen. Lernen Sie Humor bewusst und professionell in ihren Führungs- und Arbeitsalltag zu integrieren. Dabei steht nicht „Comedy" im Mittelpunkt, sondern die Fähigkeit, mit Leichtigkeit, Menschlichkeit und Authentizität zu führen und zusammenzuarbeiten.

ZIELE UND MEHRWERT
Entdecken Sie, wie Humor Ihre Kommunikation verbessert, Spannungen abbaut und ein positives Arbeitsklima schafft – für mehr Motivation, Kreativität und Zusammenhalt im Team.

Judith Müller
Führung-, Vertrieb- und Organisationsentwicklerin, Systemische Coachin

Di 24.11. – Mi 25.11.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Verkäufer:innen im Außen- und Innendienst, Verantwortliche für Vertrieb und Marketing, Mitarbeitende im Kundenkontakt

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Führen im Vertrieb

Lust auf Neukundengeschäft

Erfolgreiche Neukundenakquise und motivierte Vertriebsteams sind das Herzstück jeder Wachstumsstrategie. Wir zeigen Ihnen, wie Sie Kunden nicht nur gewinnen, sondern auch langfristig binden. Nach dem Seminar können Sie Ihr Vertriebsteam so führen, dass Neukundengeschäft effektiv umgesetzt wird, Motivation und Leistung steigen und Kunden langfristig gebunden werden.

ZIELE UND MEHRWERT
Vertriebsprozesse strukturiert steuern und Neukundengeschäft gezielt vorantreiben. Mitarbeitende motivieren, entwickeln und zielorientiert führen. Teamarbeit stärken und Vertriebspotenziale optimal nutzen.

Prof. Dr. Sabine Wölflick
Prof. für Marketing an der Hochschule München, langjährige Erfahrung in Produktentwicklung, zert. Scrum-Masterin

Do 26.11. – Fr. 27.11.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fach- und Führungskräfte aus Wirtschaft und Technik mit Interesse an innovativen Lösungsansätzen

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Design Thinking kompakt erleben

Innovative Lösungen entwickeln und direkt anwenden

Design Thinking als effektive Methode zur Lösung komplexer Herausforderungen kennen lernen und alle Phasen durchlaufen – von der Nutzeranalyse über Ideenentwicklung bis hin zu Prototyping, Testen und Anwendung. Inhalte: Design Thinking Prozess verstehen, Nutzerbedürfnisse analysieren, Ideen strukturiert entwickeln, Prototypen erstellen, Lösungen testen und validieren.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie lernen, kreative Lösungsansätze strukturiert zu entwickeln und anzuwenden. Sie gewinnen Sicherheit im Umgang mit Design Thinking und können die Methode gezielt in Ihrem beruflichen Alltag einsetzen.

Agnes Kunkel
Trainerin, Business Coachin

Fr 04.12.2026
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte und alle Mitarbeiter:innen mit Kundenkontakt

BETRAG 196,72 € zzgl. MwSt.

Smarter Sales - ONLINE

Ziele erreichen mit KI-Entlastung: Mehr Fokus auf Kundenbedürfnisse & Vertriebserfolg

Sie erfahren, wie Sie mit KI Ihre Vertriebsziele noch effizienter erreichen. Ein Fokus liegt auf der smarten Neukunden-Gewinnung durch KI-gestützte Strategien. Zudem zeigen wir Ihnen praxisnah, wie KI-Entlastung im Alltag funktioniert: von der Unterstützung bei der Angebotserstellung über die Erstellung überzeugender Präsentationen bis hin zur souveränen Bearbeitung von Reklamationen.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie lernen KI als digitalen Assistenten einzusetzen, der administrative Zeitfresser eliminiert. Sichern Sie sich Ihren Wettbewerbsvorteil und gewinnen Sie Zeit für das Wesentliche: Ihre Kunden

André May
Professional Speaker, Vertriebs- , Business- und Motivationstrainer, Buchautor

Do 18.02. – Fr 19.02.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Verkäufer:innen im Handel, Anzeigenverkäufer:innen, Unternehmer:innen, Selbstständige, Interessierte

BETRAG 1.057,38 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Das ultimative Verkaufstraining mit André May

SPEZIAL SEMINAR

Praxisbezogen. Umsatzsteigernd. Nachhaltig.

Erfolgreicher Vertrieb ist kein Zufall. In diesem exklusiven Verkaufstraining mit Verkaufsprofi André May erleben Sie praxiserprobte Strategien, konkrete Werkzeuge und direkt umsetzbare Impulse für mehr Verkaufserfolg. Im Mittelpunkt stehen Neukundengewinnung, überzeugende Verkaufsgespräche und die gezielte Nutzung von Umsatzpotenzialen.

ZIELE UND MEHRWERT

Verkaufskompetenz gezielt weiterentwickeln, Neukunden und Verkaufschancen besser gewinnen und nutzen, Vertriebsaktivitäten systematisch auf mehr Umsatz ausrichten, Praxiserprobte Strategien direkt umsetzen, nachhaltige Verkaufserfolge erzielen.

Barbara Hell Vianden
Unternehmensberaterin, Business-Development-Expertin und Change-Begleiterin

Do 18.02. – Fr 19.02.2027
Do 18.03. – Fr 19.03.2027

9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Personen, die bereits im Business Development tätig sind oder eine solche Position anstreben

BETRAG 1.467,21 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Business Development Manager:in

Geschäftspotenziale erkennen, bewerten und erfolgreich umsetzen

Business Development schafft die Grundlage für nachhaltiges Wachstum und Weiterentwicklung von Unternehmen, Geschäftseinheiten, Produkten und Märkten. Business Developer identifizieren neue Geschäftsmöglichkeiten, bewerten deren Potenzial und entwickeln Strategien, um langfristige Wettbewerbsvorteile zu schaffen.

ZIELE UND MEHRWERT

Sie erwerben fundierte Kenntnisse über Aufgaben, Prozesse und Erfolgsfaktoren eines professionellen Business Developments. Sie lernen, Markt- und Wettbewerbsanalysen durchzuführen, Chancen und Risiken zu bewerten und strategische Handlungsoptionen abzuleiten.

Sabine Fischer
Beraterin, Trainerin und Coach

Do 25.02.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Unternehmer:innen, Geschäftsführer:innen, die ihre Organisation effektiv skalieren möchten

BETRAG 274,59 € zzgl. MwSt.

Vom Durcheinander zur Top-Performance

Mit klaren Strukturen Teams entlasten und Wachstum ermöglichen

Wachsendes Team, wachsende Herausforderungen: Was in kleinen Teams gut funktioniert, gerät in größeren Organisationen schnell ins Stocken. Zuständigkeiten werden unklar, Entscheidungen verzögern sich. Sie erfahren wie Sie Strukturen schaffen, die mitwachsen, Entscheidungen beschleunigen und Teams entlasten. Sie lernen klare Prozesse einzuführen. Workflow-Boards und strukturierte Abstimmungen helfen Ihnen direkt im Alltag wirksam zu werden.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie lernen, Engpässe zu erkennen, klare Strukturen aufzubauen und Entscheidungswege zu optimieren, sodass Teams selbstständig und effizient arbeiten können.

Dieter Haas
Unternehmensberater, Trainer und Lehrbeauftragter für Produktionsmanagement an der Wirtschaftsuniversität Wien

Mi 03.03.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Prozessmanager:innen, Fach- und Führungskräfte, die sich mit Prozessmanagement im Unternehmen befassen, Interessierte

BETRAG 590,16 € zzgl. MwSt.
inkl. 1 Stunde Coaching

Förderung möglich

Prozesse besser machen: Do it yourself!

Mit praxiserprobten Methoden Prozesse gezielt analysieren und nachhaltig verbessern

Es geht darum Optimierungspotenziale systematisch zu erkennen, Ursachen zu analysieren und wirksame Verbesserungsmaßnahmen anhand praxiserprobter Methoden und Werkzeuge zu entwickeln. Ein eigenes Praxisbeispiel, Erfahrungsaustausch und persönliches Coaching unterstützen den nachhaltigen Transfer in Ihren Arbeitsalltag.

ZIELE UND MEHRWERT
Finden Sie gezielt heraus, was verbessert werden kann, und entwickeln Sie passende Lösungen. Wenden Sie bewährte Methoden direkt auf Ihren eigenen Arbeitsbereich an und setzen Sie Veränderungen nachhaltig um.

Dr. Armin H. Kutscher
Trainer, Hochschullehrer,
Theologe und dipl. Orchestermusiker

Mo 22.03.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Büromitarbeiter:innen, Mitarbeiter:innen aus Büro & Verwaltung, Führungskräfte

BETRAG 327,87 € zzgl. MwSt.

Prioritäten wirksam setzen

Mit dem Prioritätenkompass Klarheit gewinnen, Entscheidungen treffen und Ziele konsequent umsetzen

Der Prioritätenkompass unterstützt Sie dabei, in einer komplexen Arbeitswelt Orientierung zu gewinnen und Wesentliches von Dringendem zu unterscheiden. Sie lernen bewährte Methoden der Priorisierung kennen, reflektieren psychologische Einflussfaktoren und entwickeln konkrete Strategien für einen fokussierten und nachhaltigen Umgang mit Zeit, Energie und Aufmerksamkeit.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie lernen Prioritäten bewusst zu setzen, Entscheidungen sicher zu treffen, Ihre Ressourcen gezielt einzusetzen und hinderliche Denk- und Verhaltensmuster zu erkennen. So stärken Sie Ihre Wirksamkeit und bleiben auch unter wechselnden Anforderungen handlungsfähig.

Marion Schomacher
Trainerin, geprüfte Personalmanagerin,
Coachin und Beraterin

Di 06.04. – Mi 07.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Mitarbeiter:innen aus Büro & Verwaltung, Interessierte

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Zukunftskompetenz für die moderne Büroarbeit

Mit Agilität, Flexibilität und Technologie die Herausforderungen der neuen Arbeitswelt meistern

Digitale Technologien, KI und agile Arbeitsweisen verändern die Büroarbeit nachhaltig. In diesem Seminar erweitern Sie Ihre Zukunftskompetenzen, stärken Ihre Selbstorganisation und lernen, virtuelle Zusammenarbeit sowie moderne Tools sicher und effizient einzusetzen. Praxisnahe Beispiele unterstützen den direkten Transfer in den Arbeitsalltag.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie gewinnen Sicherheit im Umgang mit digitalen Veränderungen, entwickeln Ihre Arbeitsweise gezielt weiter und erkennen neue Möglichkeiten für effizientere Zusammenarbeit. Dabei stärken Sie Ihre Fähigkeit, Veränderungen aktiv zu gestalten und Ihre Rolle im digitalen Arbeitsumfeld weiterzuentwickeln.

Gert Kraus
Coach, Trainer,
Kommunikationsexperte

Mi 14.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Mitarbeitende mit Kundenkontakt sowie Beschäftigte in Verwaltung, Empfang, Beratung, Dienstleistungsbereichen

BETRAG 368,85 € zzgl. MwSt.

Beschwerden als Chance

Gelassen reagieren, Vertrauen stärken, Lösungen finden

Beschwerden sind anspruchsvoll und zugleich eine Chance, Vertrauen aufzubauen und Beziehungen zu stärken. Lernen Sie, Kritik professionell, empathisch und lösungsorientiert zu bearbeiten, emotionale Gespräche sicher zu führen und mit praxiserprobten Gesprächstechniken Konflikte zu entschärfen. So gewinnen Sie Sicherheit für herausfordernde Gesprächssituationen im Berufsalltag.

ZIELE UND MEHRWERT
Souveräner Umgang mit Beschwerden und mehr Sicherheit in schwierigen Gesprächssituationen: Eine wertschätzende Kommunikation hilft, Kritik konstruktiv zu nutzen, Konflikte zu entschärfen und tragfähige Lösungen zu entwickeln.

Sabine Kierner
Unternehmerin, Autorin, Dozentin mit Fokus auf Entscheidung-, Kommunikations- und KI-Kompetenzen

Mo 19.04. – Di 20.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Berufseinsteigerinnen, weibliche Führungskräfte und Interessierte

BETRAG 729,51 € zzgl. MwSt.
inkl. 1 Stunde Coaching

Förderung möglich

Erfolgreiches Eigenmarketing für Frauen

Profil zeigen. Sichtbar werden. Wirkung entfalten.

Sie leisten viel – aber wird das auch wahrgenommen? Die Lösung: Erfolgreiches Eigenmarketing. In diesem praxisnahen Seminar erkennen Sie Ihre Stärken und Werte, schärfen Ihre Positionierung und optimieren Ihre Kommunikation und Wirkung. Sie entwickeln mehr Sicherheit im Auftreten und Lernen, sich authentisch und souverän zu präsentieren, ohne sich zu verstellen. Übungen, konkrete Tools und individuelles Feedback erleichtern den Transfer in den Berufsalltag.

ZIELE UND MEHRWERT
Mehr Präsenz, Selbstvertrauen und Sichtbarkeit sowie mehr Sicherheit, um berufliche Chancen aktiv zu nutzen und die eigene Entwicklung bewusst zu gestalten.

Prof. Dr. Andreas Siebe
Experte für Zukunftsmanagement

Do 22.04. – Fr 23.04.2027
9 - 12.30 Uhr

ZIELGRUPPE Unternehmer:innen, Verwaltungsräte, Vorstände, Geschäftsführer:innen, Führungskräfte und Spezialisten mit strategischer Verantwortung

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Zukunftsmanagement

SPEZIAL SEMINAR

Wie wir heute Ungewissheit und Komplexität managen können

Zukunft aktiv gestalten, statt nur auf Veränderungen zu reagieren: Das Seminar vermittelt die wichtigsten Instrumente des Zukunftsmanagements und zeigt, wie Szenarien zur strategischen Orientierung genutzt werden können. Sie erfahren, welche Zukunftsmethoden sich für unterschiedliche Fragestellungen eignen, wie Szenario-Prozesse entwickelt und wie mögliche Entwicklungen in strategische Entscheidungen einbezogen werden.

ZIELE UND MEHRWERT
Szenarien schaffen Orientierung in unsicheren Zeiten und unterstützen dabei, Entwicklungen frühzeitig zu erkennen, Unsicherheiten einzuschätzen und fundierte Handlungsoptionen für die Zukunft abzuleiten.

Flo Akinbiyi
Internationaler Moderator, Keynote-Speaker und Kommunikationscoach

Do 29.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fach- und Führungskräfte, Unternehmer:innen, Selbstständige sowie Angestellte mit Kundenkontakt, die ihr berufliches Netzwerk gezielt und authentisch erweitern möchten

BETRAG 274,59 € zzgl. MwSt.

Networking 101

Kontakte knüpfen, Beziehungen aufbauen

Networking bedeutet mehr als Kontakte und Visitenkarten zu sammeln. Tragfähige berufliche Beziehungen entstehen durch echtes Interesse, einer Kommunikation auf Augenhöhe und gegenseitigen Austausch. In diesem praxisnahen Seminar erfahren Sie, wie Sie authentisch auf Menschen zugehen, überzeugend kommunizieren und Kontakte nachhaltig pflegen – online wie offline.

ZIELE UND MEHRWERT
Mehr Sicherheit und Präsenz beim Netzwerken. Sie entwickeln Ihren persönlichen Networking-Stil, stärken Ihre Gesprächsführung und schaffen die Basis für wertvolle berufliche Beziehungen und neue Chancen.

Katia Endrizzi
Verkaufstrainerin,
Business & Sales Coachin

Mi 05.05. + Mi 26.05.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Verkäufer:innen, Vertriebsmitarbeiter:innen, Unternehmer:innen, Führungskräfte und Kundenberater:innen

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Verkauf beginnt im Kopf

Mit Neuroselling, klaren Strukturen und praxisnaher Umsetzung für erfolgreiche Kundengespräche

Menschen verstehen, Gespräche gezielt führen und erfolgreicher verkaufen lernen. Dieser Workshop verbindet moderne Erkenntnisse aus dem Neuroselling mit bewährten Gesprächsstrukturen. Praxisnahe Übungen, Rollenspiele und individuelles Feedback unterstützen Sie dabei, das Gelernte direkt in Ihren Verkaufsalltag zu übertragen.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie Bedürfnisse schneller zu erkennen, Verkaufsgespräche wirkungsvoll zu gestalten, Einwände souverän zu behandeln und Ihre Verkaufskompetenz nachhaltig weiterzuentwickeln.

Ralph Dalibor
Dipl. Soziologe, Personalentwickler, Trainer

Do 20.05.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Mitarbeiter:innen aus allen Bereichen, Teamleiter:innen

BETRAG 327,87 € zzgl. MwSt.

Das Ende endloser Meetings

Liberating Structures wirksam nutzen

Die Moderations- und Interaktionsmethoden „Liberating Structures" unterstützen Sie dabei, Meetings und Projekte effizienter zu gestalten und gemeinsam tragfähige Lösungen zu entwickeln. Im Seminar lernen Sie ausgewählte Methoden kennen und wenden diese praxisnah an. Sie erfahren, wie Beteiligung gefördert, Ideen strukturiert und in kurzer Zeit konkrete Ergebnisse erzielt werden können.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie Liberating Structures gezielt in Ihrem Arbeitsalltag einzusetzen, die Zusammenarbeit im Team zu stärken und Besprechungen produktiver zu gestalten. Nutzen Sie agile Methoden für konkrete Herausforderungen.

Nadine Däpp
Bewegungscoach & Mentaltrainerin

Wählen Sie Ihren Termin

Mo 09.11.2026
Di 10.11.2026
Mi 12.05.2027

9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Mitarbeiter:innen aus allen Bereichen, Freiberufler:innen und Interessierte

BETRAG 319,67 € zzgl. MwSt.

Brainfit - das bewegte Gehirntraining

Optimierung der eigenen Lern- und Konzentrationsfähigkeit

Ermüdet Ihr Gehirn schnell oder haben Sie das Gefühl, dass Ihre Konzentrationsfähigkeit nachlässt? Lernen Sie Ihr Gehirn mit minimalem Aufwand zu trainieren und Ihre Leistungsfähigkeit spielerisch zu steigern. Im Seminar erfahren Sie spannende Fakten über das Gehirn, seine Funktionen und den Einfluss von "Brain-Food" sowie Bewegung.

ZIELE UND MEHRWERT

Trainieren Sie Ihr Gehirn, um Ermüdung und Vergesslichkeit zu reduzieren. Optimieren Sie Ihre Konzentrations- und Leistungsfähigkeit mit Übungen für den Alltag.

INHOUSE SCHULUNGEN

Unsere Bestseller

- Einführung von KI im Unternehmen
- Führungskräfteentwicklung
- Schwierige Gespräche erfolgreich führen
- Meetings effizienter gestalten

Planen Sie mit mir Ihre Inhouse-Schulung:
Nóra Fésüs
T 0471 057102
inhouse@lichtenburg.it

Fabian Untersteiner Fellin

Sportwissenschaftler, Mental- & Emotionscoach, Atemtrainer

Di 23.02.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Berufstätige, Interessierte

BETRAG 319,67 € zzgl. MwSt.

Stress dich richtig!

Nutze Stress als Chance und steigere deine Leistung

Stress ist nicht der Feind, entscheidend ist der richtige Umgang damit. Sie erfahren, wie Ihr Nervensystem auf Belastungen reagiert und wie Sie mit Atemarbeit, Körperwahrnehmung und Achtsamkeit Ihre innere Handlungsfähigkeit stärken.

ZIELE UND MEHRWERT
Mit der richtigen Strategie Stressreaktionen besser verstehen, gezielt regulieren, um auch in anspruchsvollen Situationen leistungsfähig und handlungsfähig zu bleiben.

Fr 02.04.2027
9 – 13 Uhr

ZIELGRUPPE
Berufstätige, Interessierte

BETRAG 204,92 € zzgl. MwSt.

Die Macht der Atmung

Wie bewusstes Atmen dein Nervensystem reguliert und deine Leistung steigert

Wir atmen täglich mehr als 20.000-mal, meist unbewusst. Die Atmung wirkt direkt auf das Nervensystem und beeinflusst Stress, Erholung und Leistungsfähigkeit. Wir zeigen Ihnen die Grundlagen funktionaler Atmung und trainieren aktive Nasenatmung, CO_2-Toleranz sowie alltagstaugliche Atemtechniken. Gewinnen Sie mehr Ruhe und Belastbarkeit.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie lernen Ihre Atmung bewusst zur Regulation von Stress und zur Förderung Ihrer Leistungsfähigkeit einzusetzen.

Astrid Fleischmann
Professional- und Business-Counsellor

Mo 08.03.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Angestellte, Teamleiter:innen und alle, die ihre persönlichen und sozialen Kompetenzen stärken möchten

BETRAG 229,51 € zzgl. MwSt.

Mit Soft-Skill-Training fit für die berufliche Zukunft

Persönliche Kompetenzen stärken für mehr Erfolg im Berufsalltag

Soft Skills sind heute ein entscheidender Erfolgsfaktor im Berufsalltag. Dieses praxisnahe Seminar zeigt, wie Sie Ihre Kommunikation bewusster gestalten, die Zusammenarbeit im Team stärken, lösungsorientiert denken und Ihre emotionale Kompetenz weiterentwickeln. Praktische Übungen und einfache Methoden unterstützen Sie dabei, die Inhalte direkt im Arbeitsalltag anzuwenden.

ZIELE UND MEHRWERT
Entwickeln Sie Ihre persönlichen und sozialen Kompetenzen weiter, verbessern Sie Kommunikation und Zusammenarbeit und lernen Sie, auch in herausfordernden Situationen konstruktiv und resilient zu handeln.

Ulrike Stöckle
Nachhaltigkeitsexpertin

Do 11.03.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fach- und Führungskräfte, Selbstständige, Berater:innen, Interessierte

BETRAG 319,67 € zzgl. MwSt.

Digital Detox for Deep Work

Mehr Fokus und Konzentration für eine Welt voller Ablenkungen

Ständige Unterbrechungen und digitale Reize erschweren konzentriertes Arbeiten. In diesem Seminar lernen Sie, Ablenkungen bewusst zu steuern und Ihre Aufmerksamkeit gezielt auf wichtige Aufgaben zu richten. Sie erhalten praxisnahe Methoden für Deep Work, effektives Zeitmanagement und mehr mentale Klarheit, um produktiver und ohne digitale Überforderung zu arbeiten.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie digitale Ablenkungen zu reduzieren und fokussierter zu arbeiten. Stärken Sie Ihre Konzentration nachhaltig und integrieren Sie wirksame Strategien für produktives Arbeiten in Ihren Alltag.

Gert Kraus
Coach, Trainer,
Kommunikationsexperte

Do 15.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Menschen, die kurz vor oder nach dem Eintritt in den Ruhestand bzw. die Pension sind

BETRAG 122,95 € zzgl. MwSt.

Wenn ein Kapitel endet, beginnt das nächste

Den Übergang in den Ruhestand bewusst, sinnvoll und mit Freude gestalten

Der Übergang vom Berufsleben in den Ruhestand ist weit mehr als das Ende der Erwerbstätigkeit – er markiert den Beginn eines neuen Lebensabschnitts. Wer sich bislang stark über die eigene berufliche Rolle definiert hat, erlebt diese Veränderung häufig als Herausforderung. Gleichzeitig eröffnet diese Phase die Chance, neue Perspektiven zu entwickeln und das Leben bewusst nach den eigenen Vorstellungen zu gestalten.

ZIELE UND MEHRWERT
Setzen Sie sich mit Ihren persönlichen Werten, Ihrer Identität und Ihren Zukunftsvorstellungen auseinander und reflektieren, was Ihnen Orientierung, Sinn und Erfüllung geben kann – für einen aktiven Übergang in den Ruhestand.

Sabine Kierner
Trainerin für Entscheidungskompetenz, Speakerin und Autorin

Mi 21.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Berufseinsteiger:innen bis Führungskräfte aller Branchen

BETRAG 409,84 € zzgl. MwSt.
inkl. 1:1-Online-Coaching

Förderung möglich

Emotionale Intelligenz aktivieren

Mit emotionaler Klarheit erfolgreicher handeln und souverän kommunizieren

Fachliche Kompetenz bringt Sie weit, emotionale Intelligenz bringt Sie weiter. Emotionale Intelligenz unterstützt Sie dabei, erfolgreich zu kommunizieren, Herausforderungen souverän zu meistern und Beziehungen bewusst zu gestalten. Lernen Sie Emotionen gezielt zu nutzen, Ihre Selbstführung zu stärken, um in anspruchsvollen Situationen klar und handlungsfähig zu bleiben.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie gewinnen mehr Sicherheit im Umgang mit anderen, lösen Konflikte konstruktiver und treffen bewusstere Entscheidungen. Mit konkreten Übungen und praxisnahen Impulsen stärken Sie Ihre Wirkung, Selbstführung und berufliche Präsenz nachhaltig.

Sylvana Grabitzki-Hatch
Executive-Coachin und Trainerin für Self-Leadership, Autorin und Lehrbeauftragte

Di 27.04. – Mi 28.04.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Führungskräfte, Menschen, die eine Führungsposition anstreben, Geschäftsführer:innen, Teamleiter:innen

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Persönliches Energie- und Ressourcenmanagement

Je besser ich mich führe, desto besser führe ich meine Mitarbeitenden

Wir zeigen Ihnen, wie Sie dauerhaft gesund und leistungsfähig bleiben, Frühwarnsysteme zur Erkennung von Überlastung entwickeln und die eigenen Kräfte optimal einsetzen. Mit acht praxisorientierten Bausteinen – von Mentaltraining über Prioritätensetzung bis hin zu Brain Food – entwickeln Sie einen persönlichen Umsetzungsplan für mehr Leistung, Gesundheit und Lebensqualität.

ZIELE UND MEHRWERT

Die eigenen Kräfte systematisch analysieren, frühzeitig Belastungen erkennen und bewusst für Gesundheit und Leistungsfähigkeit sorgen. Konkrete Ziele für Ihr Energie- und Ressourcenmanagement entwickeln

Sicherheit.

Für mich, für dich, für uns.

In Zusammenarbeit mit PRONORM

Zertifizierte **Arbeitssicherheits-Schulungen**, praxisnah und fundiert für das gesamte Team.

↓

Kurse für niederes, mittleres und hohes Risiko:

www.lichtenburg.it
T 0471 057100

BILD KI-GENERIERT

Nadine Däpp
Bewegungscoachin & Mentaltrainerin

Do 13.05.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Mitarbeiter:innen aus allen Bereichen, Interessierte, Berufstätige

BETRAG 319,67 € zzgl. MwSt.

Mentale Stärke

Klarheit, Fokus und innere Ruhe

Mentale Stärke unterstützt dabei, Herausforderungen gelassen zu meistern und das eigene Wohlbefinden zu fördern. Sie lernen wissenschaftlich fundierte Methoden aus der Psychologie kennen und wenden diese mit einfachen Übungen direkt auf Ihren Alltag an. So stärken Sie Ihre innere Widerstandskraft sowie Ihren Fokus und gewinnen mehr Klarheit im Denken und Handeln.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie, Ihre Gedanken bewusster zu steuern und mit Stress souveräner umzugehen, mentale Stärke gezielt aufzubauen und Ihre Leistungsfähigkeit sowie Ihr Wohlbefinden nachhaltig zu verbessern.

Tamara Elisa Schranz
Systemische Personal & Business Coachin, Unternehmensberaterin

Mi 19.05. – Do 20.05.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Unternehmer:nnen, Führungskräfte, Entscheidungsträger:nnen und Teamleiter:innen sowie High Potentials

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

High Performance ohne Burnout

Nachhaltige Leistung für Führungskräfte, Unternehmer:innen und Teams

Leistung wird oft mit dauerhaftem Stress, Überarbeitung und ständigem Funktionieren verbunden. Kurzfristig kann dieses Verhalten Ergebnisse bringen, langfristig erhöht es das Risiko für Erschöpfung, mentale Überlastung und sinkende Leistungsfähigkeit. Erfahren Sie, welche mentalen, emotionalen und physischen Faktoren nachhaltige High Performance ermöglichen.

ZIELE UND MEHRWERT
Lernen Sie, Ihre Leistungsfähigkeit langfristig zu erhalten und Burnout-Risiken frühzeitig zu erkennen. So können Sie Gesundheit und Erfolg miteinander verbinden und nachhaltige Strategien für Ihren Führungsalltag entwickeln.

Lorenzo Nesler
Coach für KI und digitale Automatisierungen

KI-Automatisierungen in der Praxis

Von Workflows zu autonomen Agenten. Smarte Abläufe einfach gestalten.

Sie lernen Schritt für Schritt, wie Sie mit dem No-Code-Tool n8n leistungsstarke Automatisierungen und KI-Agenten umsetzen.

Di 10.11.2026, 9 – 17 Uhr

BETRAG 274,59 € zzgl. MwSt.

Das 1x1 der Künstlichen Intelligenz

KI verstehen und anwenden für Einsteiger:innen – von ChatGPT bis Prompts

Sie erhalten einen klaren, verständlichen Überblick über die Welt der KI – ganz ohne Fachchinesisch.

Di 15.12.2026 oder Di 16.03.2027, 9 – 13 Uhr

BETRAG 151,64 € zzgl. MwSt.

Peter Nagler
KI Experte, Consultant Digitalization Strategy & Product Strategy

KI für Business Leader

Praktische KI-Anwendungen und Handlungsempfehlungen für eine erfolgreiche Implementierung

Erfahren Sie, wie Sie Künstliche Intelligenz erfolgreich in Ihrem Unternehmen einsetzen, strategisch nutzen und von Fördermöglichkeiten profitieren können.

Do 12.11. + Do 19.11.2026, 9 – 13 Uhr

oder Do 18.02.2027, 9 – 17 Uhr

BETRAG 286,89 € zzgl. MwSt.

KI Compliance & AI Act

Schulung gemäß EU AI Act mit Zertifikat zur KI-Kompetenz

Fundierter Überblick über die regulatorischen Anforderungen, praxisnahe Umsetzung und organisatorische Aspekte im Zusammenhang mit dem Betrieb und der Anwendung von KI-Systemen.

Do 04.03.2027, 9 – 17 Uhr

BETRAG 286,89 € zzgl. MwSt.

Johanna Lieser

Beraterin und Expertin für Kommunikationsstrategien mit Schwerpunkt KI

Mi 18.11. + Mi 25.11.2026
Mo 18.01. + Mo 25.01.2027
Wählen Sie Ihren Termin
Jeweils 9 – 13 Uhr

ZIELGRUPPE Einsteiger:innen, Interessierte, KI-Anwender:innen

BETRAG 319,67 € zzgl. MwSt.

MS Copilot - Grundlagen für Einsteiger:innen

KI-Unterstützung in Microsoft 365: kennenlernen und anwenden

Der ideale Einstieg in die Welt von Microsoft Copilot: Grundlagen verstehen, praxisnah anwenden und KI sicher für den Arbeitsalltag nutzen. Sie gewinnen Sicherheit im Umgang mit KI und nutzen Microsoft Copilot gezielt, um Arbeitsprozesse effizienter zu gestalten und Zeit zu sparen.

Do 26.11. + Do 03.12.2026
Di 19.01. + Di 26.01.2027
Wählen Sie Ihren Termin
Jeweils 9 – 13 Uhr

ZIELGRUPPE Anwender:innen, die über eine Microsoft-Copilot-Lizenz verfügen und die vorhandenen Funktionen gezielt nutzen möchten

BETRAG 319,67 € zzgl. MwSt.

MS Copilot - Aufbaukurs

Copilot gezielt einsetzen und bessere Ergebnisse erzielen

Das volle Potenzial von MS Copilot mit fortgeschrittenen Anwendungsfällen, optimierten Prompts und intelligenten Workflows ausschöpfen. Gestalten Sie Agenten und Arbeitsprozesse effizienter, um auch komplexe Aufgaben zu lösen.

Do 10.12.2026
Di 09.03.2027
Wählen Sie Ihren Termin
9 - 12.30 Uhr

ZIELGRUPPE Erfahrene Anwender:innen von Microsoft 365 Copilot oder Copilot Pro.

BETRAG 204,92 € zzgl. MwSt.

Copilot-Hacks für Fortgeschrittene

NEU

Mehr Qualität, Sicherheit und Nutzen aus Microsoft Copilot herausholen

Sie lernen Microsoft Copilot professioneller einzusetzen, das Potenzial besser auszuschöpfen, Arbeitsabläufe zu optimieren und Ergebnisse sicher und zuverlässig zu verbessern.

Barbara Oberrauter Zabransky
Kommunikationsexpertin für KI

Di 15.12.2026
10 – 13 Uhr

ZIELGRUPPE Bürofachkräfte, die ihre Arbeitsprozesse durch den gezielten Einsatz von KI optimieren möchten

BETRAG 151,64 € zzgl. MwSt.

KI-Tools für den Büroalltag ONLINE

Mit Künstlicher Intelligenz den Arbeitsalltag optimieren: Effizienzsteigerung in Texten, Präsentationen und mehr

Lernen Sie, wie KI Ihre Textarbeit effizienter macht – von der Erstellung und Anpassung bis zur Zusammenfassung und Lektoratsfunktionen. Nutzen Sie KI zur Optimierung von Präsentationen und visuellen Inhalten und automatisieren Sie den Prozess. Erfahren Sie, wie Sie Transkriptionstools für Meetings und Telefonate einsetzen und profitieren Sie von der Analyse Ihrer eigenen Dokumente zur Erstellung einer Wissensbasis.

ZIELE UND MEHRWERT
Sie nutzen KI gezielt, um Arbeitsprozesse zu vereinfachen, Zeit zu sparen und die Qualität Ihrer täglichen Arbeit nachhaltig zu steigern.

Neves Parrotino
Digitalisierungsexperte

Mi 17.02.2027
9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE IT-Projektleiter:innen, Entscheider:innen, Team- und Gruppenleiter:innen, Management in kleinen und mittleren Unternehmen

BETRAG 274,59 € zzgl. MwSt.

Daten im Griff

Praktischer Einstieg in das Thema der digitalen Souveränität

Digitale Werkzeuge erleichtern den Arbeitsalltag, schaffen jedoch oft unbemerkte Abhängigkeiten. Dieses Seminar vermittelt Orientierung im Umgang mit digitalen Infrastrukturen und zeigt, wie Unternehmen Risiken erkennen und europäische Alternativen nutzen können. Im Fokus stehen Klarheit, Entscheidungsfähigkeit und die Entwicklung eines realistischen Handlungsplans für mehr digitale Selbstbestimmung.

ZIELE UND MEHRWERT
Erkennen Sie digitale Abhängigkeiten und gewinnen Sie mehr Kontrolle und Unabhängigkeit über Ihre Infrastruktur.

Daniel Schlager
Techniker, Unternehmer,
Entwickler der AI-Impact-Methode©

KI im Handwerk

Praxisnah arbeiten, Zeit gewinnen

Erfahren Sie, wie Sie KI sicher einsetzen, Büroaufgaben automatisieren und mit eigenen KI-Assistenten Ihren Handwerksbetrieb effizienter gestalten.

Mi 17.03. – Do 18.03.2027, 9 – 17 Uhr

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

KI-gestützte Datenanalyse mit Excel

Nutzen Sie KI für schnellere Auswertungen und erstellen Sie Dashboards direkt in Excel

Sie machen Ihre Datenarbeit effizienter und gewinnen aus Ihren Excel-Daten schneller wertvolle Erkenntnisse für fundierte Entscheidungen.

Fr 19.03.2027, 9 – 17 Uhr

BETRAG 319,67 € zzgl. MwSt.

Thilo Trost
KI-Trainer, Berater und
Keynote-Speaker

Do 29.04. – Fr 30.04.2027
Do: 9 – 17 Uhr, Fr: 9 – 13 Uhr

ZIELGRUPPE Geschäftsführer:innen, Unternehmer:innen sowie Führungskräfte der ersten und zweiten Ebene

BETRAG 450,82 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

KI für Unternehmenslenker:innen

Künstliche Intelligenz verstehen, einsetzen und strategisch nutzen

Künstliche Intelligenz verändert Geschäftsmodelle, Prozesse und Entscheidungen. Dieses Seminar zeigt, wie Sie KI sinnvoll einsetzen können. Sie lernen Grundlagen moderner KI-Modelle, aktuelle Werkzeuge wie ChatGPT, Microsoft Copilot und Claude sowie erste Methoden des Prompt Engineerings kennen. Gemeinsam entwickeln wir konkrete Anwendungsfälle und nächste Schritte für den Praxiseinsatz.

ZIELE UND MEHRWERT

Erkennen Sie die Potenziale von KI für Ihr Unternehmen, nutzen Sie moderne Sprachmodelle gezielt und entwickeln Sie erste konkrete Anwendungsfälle für den erfolgreichen Transfer in die Praxis.

Ralf Ressmann
Marketing- und Kommunikationsberater, Experte für KI

Di 04.05.2027
9 - 17 Uhr

ZIELGRUPPE Fachleute für PR, Marketing und Öffentlichkeitsarbeit, Mitarbeiter:innen im Marketing von Tourismusvereinen oder -betrieben

BETRAG 274,59 € zzgl. MwSt.

Eventkreation mit KI: Erfolgsrezepte mit ChatGPT & Co.

So nutzen Sie KI in Kreation, Organisation und Promotion von Veranstaltungen

Sie erfahren, wie man ChatGPT und Copilot bei Konzeption, Zielgruppenanalyse, Persona-Entwicklung, Kreativkonzepten und Kommunikationsmaßnahmen gezielt einsetzt, um professionelle Events auch mit kleinen Teams und begrenzten Ressourcen zu realisieren.

Mi 05.05. – Fr 07.05.2027
9 - 17 Uhr

ZIELGRUPPE Personen aus den Bereichen Marketing, PR und Kommunikation, Geschäftsführer:innen

BETRAG 778,69 € zzgl. MwSt.

Förderung möglich

Marketingstrategie mit KI-Assistenz entwickeln

KI im Marketing: Praxisnah, strukturiert und direkt anwendbar

In diesen 3 intensiven Seminartagen entwickeln Sie eine vollständige Marketingstrategie mit Unterstützung moderner KI. Sie bearbeiten zentrale Themen wie Marktanalyse, Positionierung, Content-Strategie, kreative Kampagnenentwicklung, Funnel-Konzeption und Erfolgsmessung – unterstützt durch KI-Werkzeuge wie ChatGPT, Claude, Copilot, Gemini und Perplexity. Wir vergleichen deren Stärken für unterschiedliche Marketingaufgaben und lernen, die Tools gezielt einzusetzen sowie Inhalte im eigenen Stil mit einem individuellen KI-Assistenten zu erstellen.

Basar Seven
Dozent und Berater für
Künstliche Intelligenz

KI verstehen und erfolgreich anwenden

KI-Grundlagen und wirksames Prompting

Anhand von ChatGPT und Claude lernen Sie, wie Anfragen verarbeitet werden und wie Sie durch den gezielten Aufbau von Prompts die Qualität der Ergebnisse verbessern. Zudem erfahren Sie, wie Sie Grenzen und Fehlerquellen erkennen und KI-Antworten kritisch bewerten.

Mo 24.05.2027, 9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE Einsteiger:innen, Interessierte

BETRAG 274,59 € zzgl. MwSt.

ChatGPT Advanced

Von Recherche bis Agenten

Sie setzen ChatGPT gezielt für Rechercheaufgaben, umfangreiche Schriftstücke und strukturierte Arbeitsprozesse ein. Sie wählen passende Funktionen für unterschiedliche Anforderungen aus, vermeiden typische Umwege und nutzen die Möglichkeiten von ChatGPT sicherer, effizienter und wirkungsvoller.

Di 25.05.2027, 9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE KI-Anwender:innen, Interessierte

BETRAG 274,59 € zzgl. MwSt.

Arbeiten mit Claude

Texten, Dokumentieren und Analysieren - Stärken gezielt einsetzen

Claude spielt seine Stärken besonders bei komplexen Textaufgaben und umfangreichen Dokumenten aus. Lernen Sie, wie Sie Claude und ChatGPT gezielt nach ihren jeweiligen Fähigkeiten einsetzen und für jede Aufgabe die passende Entscheidung treffen.

Mi 26.05.2027, 9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE KI-Anwender:innen, Interessierte

BETRAG 274,59 € zzgl. MwSt.

Von der KI Nutzung zur KI-Automatisierung

Bauen Sie KI-Agenten und Skill-Frameworks für effizientere Prozesse

Lernen Sie eigene KI-Systeme für konkrete Aufgaben einzurichten und produktiv einzusetzen, Analysen effizienter zu gestalten und wiederkehrende Prozesse dauerhaft zu automatisieren

Do 27.05. – Fr 28.05.2027, 9 – 17 Uhr

ZIELGRUPPE KI-Anwender:innen, Interessierte

BETRAG 532,79 € zzgl. MwSt. **Förderung** möglich

KI-Manager:in

Lehrgang mit Prüfung und Personenzertifikat gemäß ISO/IEC 17024

AUSTRIAN STANDARDS

Zertifiziert von Austrian Standards

Mo 05.04. – Mi 07.04. + Online: Mi 28.04.2027

Zielgruppe: Projektleiter:innen, Produktmanager:innen KI-Anwender:innen, Führungskräfte, HR-Fachkräfte

Betrag: 1.795,08 € zzgl. MwSt.
inkl. 1:1 Coaching und Zertifizierungsprüfung.

Förderung möglich

Lisa Höllbacher verbindet Expertise in KI, Daten, Innovation und Unternehmertum und setzt sich für eine profitable und menschenzentrierte Digitalisierung ein.

TIPP

KI-Transformation erfolgreich steuern und umsetzen

Strategie, Governance und KI-Agenten praxisnah verbinden mit Lisa Höllbacher

Do 08.04. – Fr 09.04.2027

Zielgruppe: Fach- und Führungskräfte, Verantwortliche für Digitalisierung, Innovation und KI, Interessierte

Betrag: 811,48 € zzgl. MwSt. **Förderung** möglich

lichtenburg nals
Bildungs- & Tagungszentrum

Vilpianerstr. 27, 39010 Nals
T +39 0471 057 100
bildungshaus@lichtenburg.it

www.lichtenburg.it

Autonome Provinz Bozen
Provincia autonoma di Bolzano
Provinzia autonoma de Bulsan
SÜDTIROL · ALTO ADIGE

Weiterbildung mit Qualität, garantiert zertifiziert.

IQNET CERTIFIED MANAGEMENT SYSTEM

qualityaustria SYSTEMZERTIFIZIERT
ISO 9001:2015 NR.19703/0